



Komisja
Europejska

PRZYGOTOWANIA DO BREXITU: LISTA KONTROLNA DLA PRZEDSIĘBIORSTW PROWADZĄCYCH DZIAŁALNOŚĆ W UE

wrzesień 2019



Niniejsza lista została opracowana w celach informacyjnych i ma pomóc przedsiębiorstwom prowadzącym działalność gospodarczą w UE lub w Zjednoczonym Królestwie w dokładnym sprawdzeniu swojego stanu gotowości na wystąpienie Zjednoczonego Królestwa z UE bez umowy o wystąpieniu. Mimo że podjęto starania, aby rozwiązać problemy, które wyglądają na najbardziej powszechne i istotne, niniejsza lista ma charakter orientacyjny i nie należy zakładać, że wyczerpuje ona wszystkie kwestie, które mogą powstać w wyniku wystąpienia Zjednoczonego Królestwa z UE bez umowy o wystąpieniu. Więcej wskazówek można znaleźć w zawiadomienia dotyczących gotowości na brexit publikowanych przez służby Komisji i w informacjach udzielanych przez odpowiednie organy. Niektóre zawiadomienia podano jako przykłady w przypisach do niniejszej listy kontrolnej. Wszystkie zawiadomienia dotyczące gotowości na brexit są dostępne pod adresem:

<https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notice>

Przedsiębiorstwa muszą zapewnić, że będą w pełni przygotowane na brexit w dniu wystąpienia, tj. w dniu, w którym Zjednoczone Królestwo stanie się państwem trzecim (1 listopada 2019 r.). Przypominamy, że w przypadku braku ratyfikacji umowy o wystąpieniu przewidziany w niej „okres przejściowy” nie będzie miał zastosowania.

Przypominamy również, że nawet gdyby umowa o wystąpieniu została ratyfikowana, przedsiębiorstwa będą musiały podjąć odpowiednie działania w celu przygotowania się na zakończenie okresu przejściowego w dniu 31 grudnia 2020 r., kiedy to unijne przepisy dotyczące rynku wewnętrznego i unii celnej UE przestaną mieć zastosowanie do Zjednoczonego Królestwa. Przygotowanie się na brexit jest zatem konieczne, niezależnie od tego, kiedy on nastąpi.

Niniejsza lista jest dokumentem dynamicznym, który w razie potrzeby będzie aktualizowany.



1. Wprowadzanie towarów na rynek UE; eksport

a. Certyfikaty i pozwolenia

Aby zapewnić bezpieczeństwo produktów oraz ochronę zdrowia publicznego i środowiska, wprowadzenie na rynek UE niektórych produktów wymaga certyfikatu¹ organu mającego siedzibę w UE lub pozwolenia wydanego przez organ państwa członkowskiego UE. Dotyczy to na przykład sektora wyrobów medycznych lub sektora motoryzacyjnego^{2,3}.

Po brexicie certyfikaty lub pozwolenia wydane przez organy Zjednoczonego Królestwa lub podmioty mające siedzibę w Zjednoczonym Królestwie nie będą już ważne w UE.

→ Czy przedsiębiorstwo przeniosło certyfikaty i pozwolenia wydane przez organ lub podmiot ze Zjednoczonego Królestwa do organu lub podmiotu z siedzibą w UE-27 albo wystąpiło o nowe certyfikaty i pozwolenia?

b. Wymogi dotyczące lokalizacji

Aby ułatwić skuteczne egzekwowanie unijnych przepisów dotyczących produktów, niektóre osoby, na których spoczywają obowiązki regulacyjne, muszą mieć siedzibę w UE (wymogi dotyczące lokalizacji). Dotyczy to na przykład „osoby odpowiedzialnej”⁴, importera lub rejestrującego⁵, lub posiadacza pozwolenia na dopuszczenie do obrotu⁶ niektórych towarów. W niektórych obszarach, takich jak chemikalia⁷, ma to szczególne znaczenie dla „dalszego użytkowania” towarów.

Po brexicie osoby z siedzibą lub miejscem zamieszkania w Zjednoczonym Królestwie przestaną spełniać wymogi dotyczące lokalizacji.

→ Czy przedsiębiorstwo zapewniło zgodność z wymogami UE w zakresie lokalizacji?

c. Etykietowanie i oznakowanie

Aby ułatwić skuteczne egzekwowanie unijnych przepisów dotyczących produktów oraz wzmocnić ochronę konsumentów, wiele produktów wprowadzanych na rynek UE musi zostać opatrzone etykietą lub oznakowane nazwą, adresem lub identyfikatorem podmiotu lub osoby, o których mowa w pkt 1 lit. a) i b) niniejszej listy kontrolnej. Dotyczy to na przykład produktów przemysłowych⁸, produktów farmaceutycznych⁹ i wyrobów medycznych oraz żywności¹⁰ i paszy dla zwierząt.

Po brexicie wspomniane oznaczenia lub etykiety, odnoszące się do organów lub podmiotów z siedzibą w Zjednoczonym Królestwie, nie będą już spełniać wymogów w zakresie etykietowania produktów wprowadzanych na rynek UE¹¹.

→ Czy przedsiębiorstwo dopilnowało, aby produkty wprowadzane na rynek UE były prawidłowo etykietowane i oznaczane?

1 <https://ec.europa.eu/info/files/industrial-products>

2 <https://ec.europa.eu/info/files/industrial-products-questions-and-answers>

3 <https://ec.europa.eu/info/files/type-approvals-automotive-vehicles>

4 Dotyczy to też niektórych oznaczeń produktów, np. produktów „ekologicznych” (zob. https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_eu-food-law) lub z produktów z oznakowaniem ekologicznym UE (zob. <https://ec.europa.eu/info/files/eu-ecolabel>).

5 <https://ec.europa.eu/info/files/cosmetic-products>

6 <https://ec.europa.eu/info/files/chemicals-regulation-under-reach>

7 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#sante>

8 <https://ec.europa.eu/info/files/chemicals-regulation-under-reach>

9 <https://ec.europa.eu/info/files/industrial-products-questions-and-answers>

10 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#sante>

11 https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_eu-food-law

11 W opublikowanych przez służby Komisji zawiadomieniach dotyczących gotowości na brexit wyjaśniono, że produkt, który został wprowadzony na rynek UE-27 przed dniem wystąpienia, może być nadal sprzedawany w ramach sieci dystrybucji w UE-27. Szczegółowe informacje na ten temat można znaleźć w zawiadomieniach dotyczących gotowości na brexit dla poszczególnych sektorów.

d. Preferencyjne środki taryfowe przyznane przez państwa trzecie na produkty z UE

W przypadku wywozu produktów do państw trzecich, z którymi UE zawarła umowę o wolnym handlu, produkty mogą korzystać z preferencyjnej (tj. niższej) stawki celnej, jeżeli przedstawiono dowód pochodzenia potwierdzający, że dane produkty zawierają wystarczająco dużo „wkładu UE” zgodnie z obowiązującymi regułami pochodzenia¹². Ma to znaczenie na przykład w sektorze motoryzacyjnym (w tym w przypadku części samochodowych lub innych komponentów) oraz w sektorze rolno-spożywczym.

Po brexicie wkład Zjednoczonego Królestwa w produkt końcowy nie będzie już uznawany za wkład unijny.

→ Czy przedsiębiorstwo przeanalizowało swoje łańcuchy dostaw, traktując wszelki wkład ze Zjednoczonego Królestwa jako „niepochodzący” z UE, w celu utrzymania preferencyjnej taryfy przy eksporcie?

e. Procedury celne

W celu egzekwowania wymogów podatkowych (ceł i podatków pośrednich, takich jak podatek VAT i akcyza) oraz niepodatkowych (ochrony zdrowia i bezpieczeństwa Europejczyków, a także ochrony środowiska) wszystkie towary wwożone do UE lub z niej wywożone podlegają dozorowi celnemu i procedurze celnej¹³.

Po brexicie będzie to miało zastosowanie do towarów wwożonych do UE ze Zjednoczonego Królestwa i wywożonych z UE do Zjednoczonego Królestwa. Numer EORI wydany przez organy celne Zjednoczonego Królestwa, jak również decyzje celne wydane przez organy celne Zjednoczonego Królestwa w kontekście unijnego prawa celnego (takie jak zezwolenia, wiążące informacje taryfowe i wiążące informacje o pochodzeniu) nie będą już ważne w UE¹⁴.

→ Czy przedsiębiorstwo zna unijne formalności celne i dostępne uproszczenia¹⁵, które będą miały zastosowanie po brexicie, zwłaszcza jeśli do tej pory nie miało dużego doświadczenia w handlu z państwami trzecimi?

f. Należności celne

Aby niektóre towary zagraniczne mogły zostać dopuszczone do obrotu w UE, należy uiścić należności celne przywozowe. Kwotę tych należności oblicza się na podstawie różnych czynników, w tym wartości celnej towaru (tj. ceny zapłaconej lub należnej za towar, skorygowanej o inne czynniki), jego klasyfikacji oraz mającej zastosowanie stawki¹⁶.

Po brexicie niektóre towary pochodzące ze Zjednoczonego Królestwa będą podlegać należnościom celnym przywozowym.

→ Czy przedsiębiorstwo sprawdziło, czy po brexicie będzie musiało płacić cła (i czy może przekazywać niezbędne informacje), zwłaszcza jeśli do tej pory nie miało dużego doświadczenia w handlu z państwami trzecimi?

g. Zakazy i ograniczenia

W celu ochrony w szczególności zdrowia i bezpieczeństwa obywateli UE oraz ochrony środowiska import do UE i eksport z UE niektórych towarów podlega „zakazom i ograniczeniom”¹⁷. Dotyczy to rozmaitych towarów, począwszy od odpadów¹⁸, leków¹⁹ i niektórych produktów rolno-spożywczych²⁰ po surowiec diamentowy, dobra kultury²¹ czy niektóre materiały promieniotwórcze²².

Po brexicie zakazy i ograniczenia dotyczące importu z państw trzecich oraz eksportu do państw trzecich będą miały zastosowanie do Zjednoczonego Królestwa. Co więcej, zezwolenia na import towarów do UE / eksport z UE wydane w Zjednoczonym Królestwie stracą ważność.

→ Czy przedsiębiorstwo zna unijne przepisy dotyczące zakazów i ograniczeń, które będą miały zastosowanie po brexicie, zwłaszcza jeśli do tej pory nie miało dużego doświadczenia w handlu z państwami trzecimi?

12 <https://ec.europa.eu/info/files/preferential-rules-origin>

<https://ec.europa.eu/info/files/guidance-customs-matters-case-no-deal>

13 <https://ec.europa.eu/info/files/customs-and-indirect-taxation>; zob. też specjalna lista kontrolna dla przedsiębiorstw handlowych dostępna pod adresem: https://ec.europa.eu/taxation_customs/uk_withdrawal#heading_1

14 <https://ec.europa.eu/info/files/guidance-customs-matters-case-no-deal>

15 https://ec.europa.eu/taxation_customs/uk_withdrawal

16 <https://ec.europa.eu/info/files/eu-rules-customs-debt-and-customs-tariffs>

17 <https://ec.europa.eu/info/files/import-and-export-licences>

18 <https://ec.europa.eu/info/files/waste-law>

19 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notice#sante>

20 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notice#sante>

21 <https://ec.europa.eu/info/files/export-cultural-goods>

22 <https://ec.europa.eu/info/files/euratom>

h. Kontrole sanitarne i fitosanitarne

W celu ochrony bezpieczeństwa żywności oraz zdrowia i dobrostanu zwierząt, a także w celu ochrony statusu sanitarnego i fitosanitarnego UE żywe zwierzęta²³, żywność²⁴ i produkt pochodzenia zwierzęcego oraz niektóre rośliny i produkty roślinne²⁵ są przy przywozie systematycznie kontrolowane w przeznaczonych do tego celu obiektach (punkty kontroli granicznej).

- ⇒ Czy przedsiębiorstwo upewniło się, że towary podlegające kontroli sanitarnej i fitosanitarnej będą wprowadzane na terytorium UE przez punkt kontroli granicznej zatwierdzony dla danego towaru?



2. Świadczenie usług w UE

a. Licencje i zezwolenia

Aby zapewnić w szczególności ochronę konsumentów i ich zaufanie oraz skuteczne egzekwowanie przepisów UE, w wielu sektorach gospodarki świadczenie usług w UE wymaga licencji lub zezwolenia wydanego przez organ państwa członkowskiego UE. Dotyczy to np. sektora transportowego²⁶, sektora usług finansowych²⁷, sektora audiowizualnego²⁸ i sektora energetycznego²⁹.

Po brexicie licencje lub zezwolenia wydane przez organy Zjednoczonego Królestwa nie będą już ważne w UE. W niektórych przypadkach³⁰ ważność w danym państwie członkowskim UE będzie zależała od prawa krajowego.

- ⇒ Czy przedsiębiorstwo korzysta z licencji lub zezwoleń wydanych przez organy ze Zjednoczonego Królestwa?
- ⇒ Czy przedsiębiorstwo wystąpiło z wnioskiem o podobne licencje lub zezwolenia w UE-27 albo przeniosło do organu UE-27 licencje lub zezwolenia wydane przez Zjednoczone Królestwo?
- ⇒ Czy jako klient przedsiębiorstwo sprawdza, czy jego dostawca posiada licencję lub zezwolenie wymagane do świadczenia usług w UE?

b. Transgraniczne świadczenie usług

Swoboda świadczenia usług – „podstawowa wolność” zapisana w traktatach UE – pozwala na transgraniczne świadczenie usług w całej UE, w granicach prawa Unii³¹.

Po brexicie świadczenie usług ze Zjednoczonego Królestwa na rzecz osób i podmiotów z UE będzie podlegać prawu UE i państw członkowskich, przy uwzględnieniu zobowiązań i ograniczeń dotyczących dostępu do rynku poczynionych przez UE na mocy przepisów WTO. Ma to znaczenie dla wielu sektorów, zwłaszcza jeżeli przedsiębiorstwa z UE będą kontynuować współpracę z usługodawcami ze Zjednoczonego Królestwa.

- ⇒ Czy przedsiębiorstwo przeanalizowało, czy musi polegać na usługach świadczonych przez podmioty mające siedzibę w Zjednoczonym Królestwie?
- ⇒ Czy przedsiębiorstwo przeanalizowało, czy musi nadal polegać na transgranicznych usługach świadczonych przez podmioty z terytorium Zjednoczonym Królestwie?

23 https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_movements-live-animals

24 https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_eu-food-law

25 https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_eu-food-law

26 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#move> https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_animal-transport

27 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#fisma>

28 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#cnect>

29 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#ener>

30 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#fisma>

31 <https://ec.europa.eu/info/files/provision-services-and-posting-workers>

c. Kwalifikacje zawodowe

Aby ułatwić swobodny przepływ osób i świadczenie usług, prawo UE ułatwia uznawanie kwalifikacji zawodowych uzyskanych w innym państwie członkowskim przez obywatela UE³².

Po brexicie uznawanie kwalifikacji zawodowych uzyskanych w Zjednoczonym Królestwie będzie odbywać się zgodnie z (krajowymi) zasadami uznawania kwalifikacji uzyskanych w państwach trzecich. W wielu przypadkach proces uznania kwalifikacji będzie bardziej uciążliwy.

⇒ Czy przeprowadziłem przed brexitem procedurę uznania w UE moich kwalifikacji zawodowych uzyskanych w Zjednoczonym Królestwie?



3. Inne aspekty

a. Podatek od wartości dodanej (towary i usługi)³³

Zasady dotyczące płatności i zwrotu podatku od wartości dodanej (VAT) znacznie się różnią w zależności od tego, czy dostawa/nabycie towarów lub świadczenie usług odbywa się w obrębie UE, czy też transgranicznie, z terytorium państwa trzeciego³⁴.

Po brexicie zastosowanie będą miały unijne przepisy dotyczące dostaw transgranicznych z państwa trzeciego.

⇒ Czy przedsiębiorstwo zaznajomiło się z unijnymi i krajowymi przepisami mającymi zastosowanie do dostaw transgranicznych do Zjednoczonego Królestwa i ze Zjednoczonego Królestwa? Dotyczy to zarówno usług, jak i towarów.

b. Znaki towarowe i wzory, oznaczenia geograficzne, prawa do ochrony odmian roślin

Jednolite znaki towarowe i wzory³⁵, unijny system oznaczeń geograficznych³⁶ i przepisy UE dotyczące ochrony odmian roślin³⁷ zapewniają ochronę tych praw własności intelektualnej w całej UE.

Po brexicie ochrona udzielana na mocy tych praw nie będzie już miała zastosowania do terytorium Zjednoczonego Królestwa.

⇒ Czy przedsiębiorstwo podjęło niezbędne kroki, aby zapewnić dalszą ochronę swoich praw własności intelektualnej w Zjednoczonym Królestwie?

c. Umowy – klauzule prorogacyjne

Prawo UE znacznie ułatwia uznawanie i wykonywanie orzeczeń w sprawach cywilnych i handlowych wydanych w innym państwie członkowskim³⁸.

Po brexicie uznawanie i wykonywanie orzeczeń wydanych w Zjednoczonym Królestwie będzie regulowane przepisami (krajowymi) dotyczącymi orzeczeń sądów państw trzecich.

⇒ Czy przedsiębiorstwo oceniło w tym kontekście wybór jurysdykcji w Zjednoczonym Królestwie dokonany w umowach handlowych przedsiębiorstwa?

32 <https://ec.europa.eu/info/files/professional-qualifications>

33 Informacje na temat **wyrobów akcyzowych** można znaleźć pod adresem: <https://ec.europa.eu/info/files/guidance-excite-ongoing-movements-goods>

34 <https://ec.europa.eu/info/files/value-added-tax-vat>

35 <https://ec.europa.eu/info/files/trademarks-and-designs>

36 https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_eu-food-law

37 https://ec.europa.eu/info/files/brexit-notice_plant-variety-rights

38 <https://ec.europa.eu/info/brexit/brexit-preparedness/preparedness-notices#just>

d. Dane osobowe

Prawo UE pozwala na przekazywanie danych osobowych do innych państw członkowskich UE bez dodatkowych wymogów³⁹.

Po brexicie przekazywanie danych osobowych z UE do Zjednoczonego Królestwa będzie podlegać przepisom dotyczącym przekazywania danych do państw trzecich. Ma to znaczenie dla wielu sektorów, zwłaszcza jeżeli przedsiębiorstwa z UE będą kontynuować współpracę z ośrodkami danych zlokalizowanymi w Zjednoczonym Królestwie.

⇒ Jeżeli przedsiębiorstwo przekazuje dane osobowe do Zjednoczonego Królestwa, czy podjęto niezbędne kroki w celu zapewnienia zgodności z unijnymi przepisami?

e. Spółki zarejestrowane w Zjednoczonym Królestwie

Prawo Unii przewiduje uznanie w państwie członkowskim spółki zarejestrowanej w innym państwie członkowskim⁴⁰.

Po brexicie uznanie spółek zarejestrowanych w Zjednoczonym Królestwie będzie zależało od (krajowych) przepisów dotyczących spółek zarejestrowanych w państwach trzecich.

⇒ Jeżeli przedsiębiorstwo jest zarejestrowane w Zjednoczonym Królestwie, czy sprawdzono przepisy krajowe, aby zweryfikować, czy posiadanie zarządu lub głównego miejsca prowadzenia działalności w UE wystarczy do utrzymania statusu spółki unijnej?

f. Podatki bezpośrednie

Przepisy krajowe w sprawie opodatkowania bezpośredniego przedsiębiorstw uwzględniają prawo UE, w tym środki harmonizacji w niektórych sytuacjach transgranicznych.

Po brexicie w sytuacjach transgranicznych obejmujących Zjednoczone Królestwo zastosowanie będą miały przepisy w sprawie bezpośredniego opodatkowania przedsiębiorstw dotyczące państw trzecich.

⇒ Czy przedsiębiorstwo podjęło niezbędne kroki w celu zapewnienia zgodności z przepisami krajowymi dotyczącymi podatków bezpośrednich w sytuacjach transgranicznych obejmujących Zjednoczone Królestwo?

³⁹ <https://ec.europa.eu/info/files/data-protection>

⁴⁰ <https://ec.europa.eu/info/files/company-law>