

# Commerce des produits de haute technologie

## Bonne progression des nouveaux États membres dans le commerce de haute technologie

### Statistiques en bref

SCIENCE ET TECHNOLOGIE

14/2006

Auteur  
Bernard FELIX

### Contenu

Conclusions principales ..... 1

En termes absolus, la balance commerciale de l'Allemagne est n°1 dans l'UE-25 ..... 2

Malte affichait les plus grandes proportions de produits de haute technologie dans le commerce total ..... 3

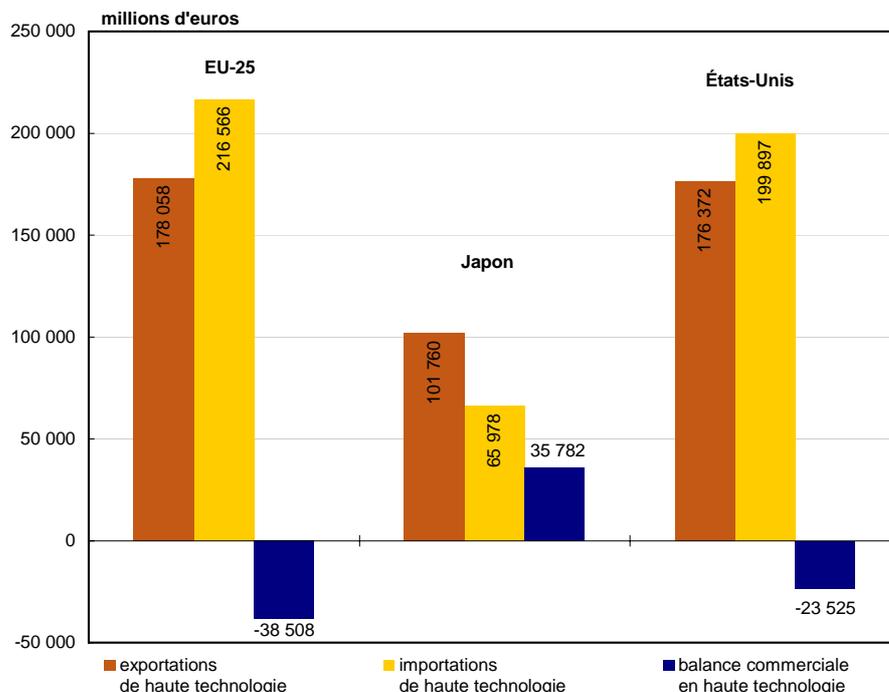
Les exportations de haute technologie de l'UE-25 augmentent plus rapidement que ses importations ..... 4

Les importations de haute technologie sont plus diversifiées que les exportations tant au niveau international qu'européen ..... 5



Fin de rédaction: 07.09.2006  
Données extraites le: 30.06.2006  
ISSN 1609-5987  
Numéro de catalogue: KS-NS-06-014-FR-N  
© Communautés européennes, 2006

Graphique 1: Commerce de haute technologie en millions d'euros, EU-25, Japon et États-Unis — 2004



EU-25 n'inclut pas le commerce intra-UE.

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie.

### Conclusions principales

- En 2004, l'UE-25 était le premier exportateur et importateur de produits de haute technologie au monde, la valeur des marchandises s'élevant respectivement à 178 milliards EUR et 217 milliards EUR. Néanmoins, par rapport au Japon et aux États-Unis, l'UE-25 affichait aussi le plus fort déficit commercial en matière de haute technologie.
- En termes absolus, l'Allemagne était le plus gros importateur (100 milliards EUR) et exportateur (112 milliards EUR) de produits de haute technologie dans l'UE-25 en 2004.
- Malte, l'Irlande et le Luxembourg enregistraient les plus fortes proportions de produits de haute technologie dans leur commerce extérieur total.
- Les exportations augmentant plus rapidement que les importations dans la haute technologie, le déficit de l'UE-25 dans ce domaine a baissé de 43 milliards EUR en 1999 à 38 milliards EUR en 2004.
- Les pays dont le commerce de haute technologie a fortement augmenté entre 1999 et 2004 sont, pour l'essentiel, les nouveaux États membres et les pays candidats.
- En 2004, le groupe de produits de haute technologie ayant donné lieu au plus grand nombre de transactions était l'«Électronique-télécommunications».
- La répartition des exportations de haute technologie en provenance de l'UE-25 et des États-Unis était assez diversifiée tout en étant relativement similaire; celles du Japon étaient plus spécialisées. Les importations de haute technologie du Japon avaient une répartition nettement plus proche de celle de l'UE-25 et des États-Unis que ses exportations.

## En termes absolus, la balance commerciale de l'Allemagne est n°1 dans l'UE-25

Comme le montre le graphique 1, en 2004 l'UE-25 était le premier exportateur et importateur de produits de haute technologie au monde, suivie de près par les États-Unis et de plus loin par le Japon. Si l'on ne prend en compte uniquement le commerce extra-UE, les exportations de l'UE-25 et les importations vers l'UE-25 de produits de haute technologie atteignaient au total 178 milliards EUR et 217 milliards EUR respectivement. Parallèlement, l'UE-25 enregistrait aussi le plus fort déficit commercial en haute technologie, avec plus de 38 milliards EUR.

Les États-Unis ont exporté et importé des produits de haute technologie d'une valeur de 176 milliards EUR et de 200 milliards EUR respectivement tandis que les exportations du Japon dans ce domaine s'élevaient à un peu plus de 100 milliards EUR et ses importations à seulement 66 milliards EUR.

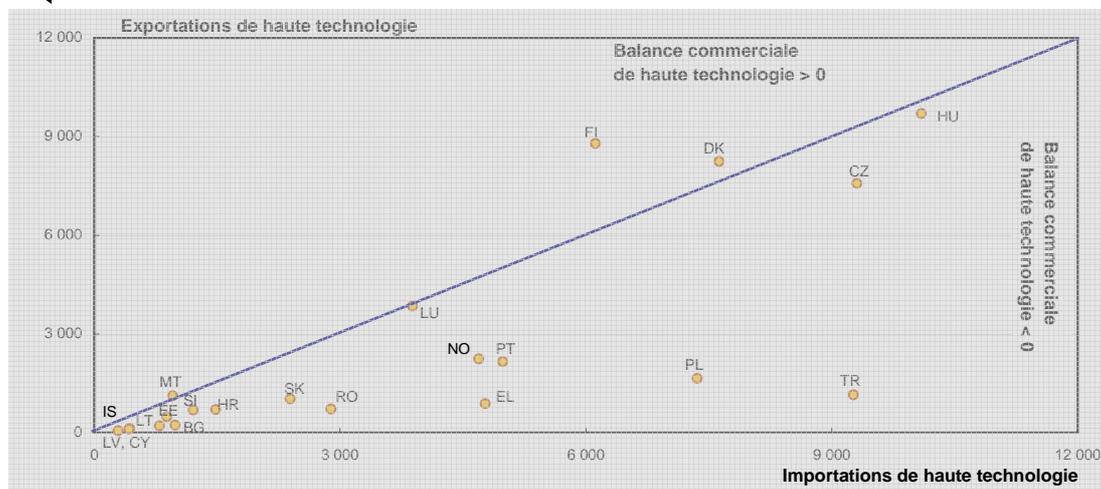
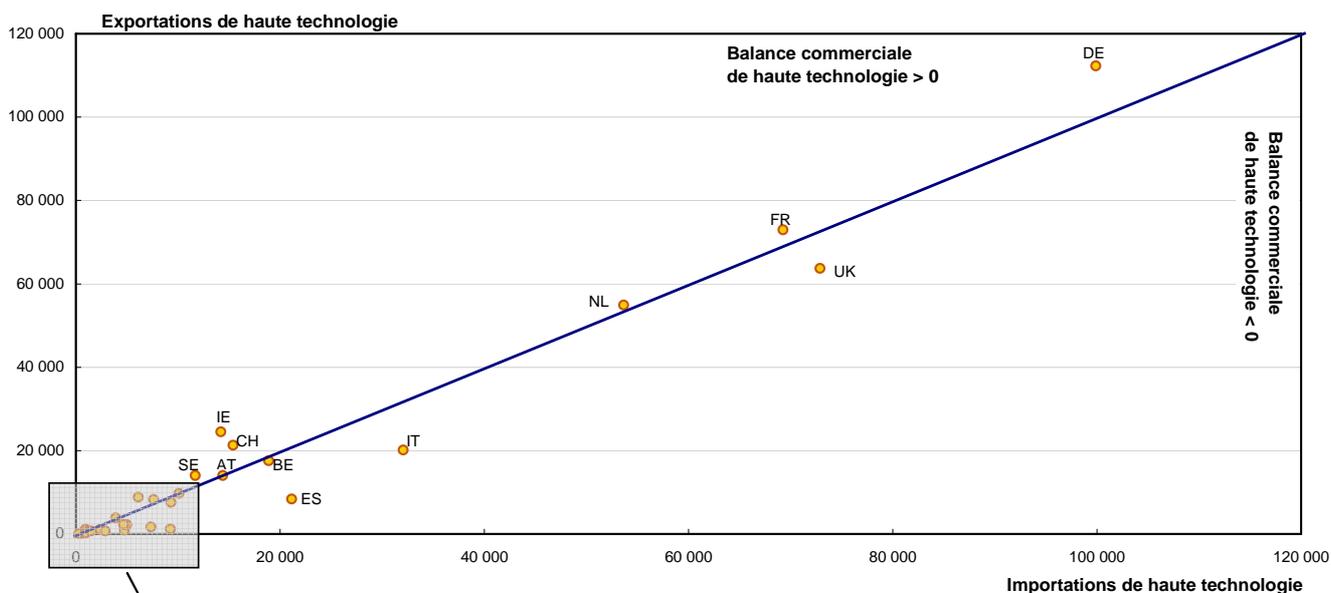
Parmi les trois principales économies mondiales, le Japon était le seul pays à afficher un excédent de la balance commerciale pour les produits de haute technologie (36 milliards EUR).

Au niveau des États membres, plusieurs d'entre eux déclaraient aussi une balance commerciale excédentaire pour les produits de haute technologie, notamment l'Allemagne, la France, les Pays-Bas, l'Irlande, la Suède, la Finlande et le Danemark (voir graphique 2). À l'inverse, des pays tels que le Royaume-Uni, l'Italie et l'Espagne enregistraient une balance déficitaire dans ce secteur. À l'exception de Malte, c'est également le cas de tous les nouveaux États membres et des pays candidats.

En termes absolus, l'Allemagne était le plus gros importateur (100 milliards EUR) et exportateur (112 milliards EUR) de produits de haute technologie dans l'UE-25 en 2004. Ces chiffres étaient aussi supérieurs à ceux du Japon.

En termes absolus, l'Allemagne était suivie par la France, le Royaume-Uni et les Pays-Bas, chacun de ces trois pays affichant des exportations et importations de ces produits équivalant à plus de 50 milliards EUR.

**Graphique 2: Exportations et importations de haute technologie en millions d'euros, EU-25 et pays sélectionnés — 2004**



Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie.

## Malte affichait les plus grandes proportions de produits de haute technologie dans le commerce total

Parmi les trois premières économies mondiales, les États-Unis affichaient le plus fort pourcentage d'exportations de haute technologie avec 26,8 % des exportations totales. Le Japon suit avec 22,4 %, et l'UE-25 avec 18,4 % seulement en 2004 (voir graphique 3).

Sur le plan des importations de haute technologie, le classement est inversé: la part des produits de haute technologie dans les importations de l'UE-25 était de 21,0 % contre 18,0 % aux États-Unis et 16,3 % au Japon.

Malte arrivait largement en tête en ce qui concerne la part de la haute technologie dans les exportations totales (55,9 %) et dans les importations totales (32,5 %). En outre, le commerce de haute technologie maltais était fortement spécialisé dans l'«Électronique-télécommunications» (voir graphique 6).

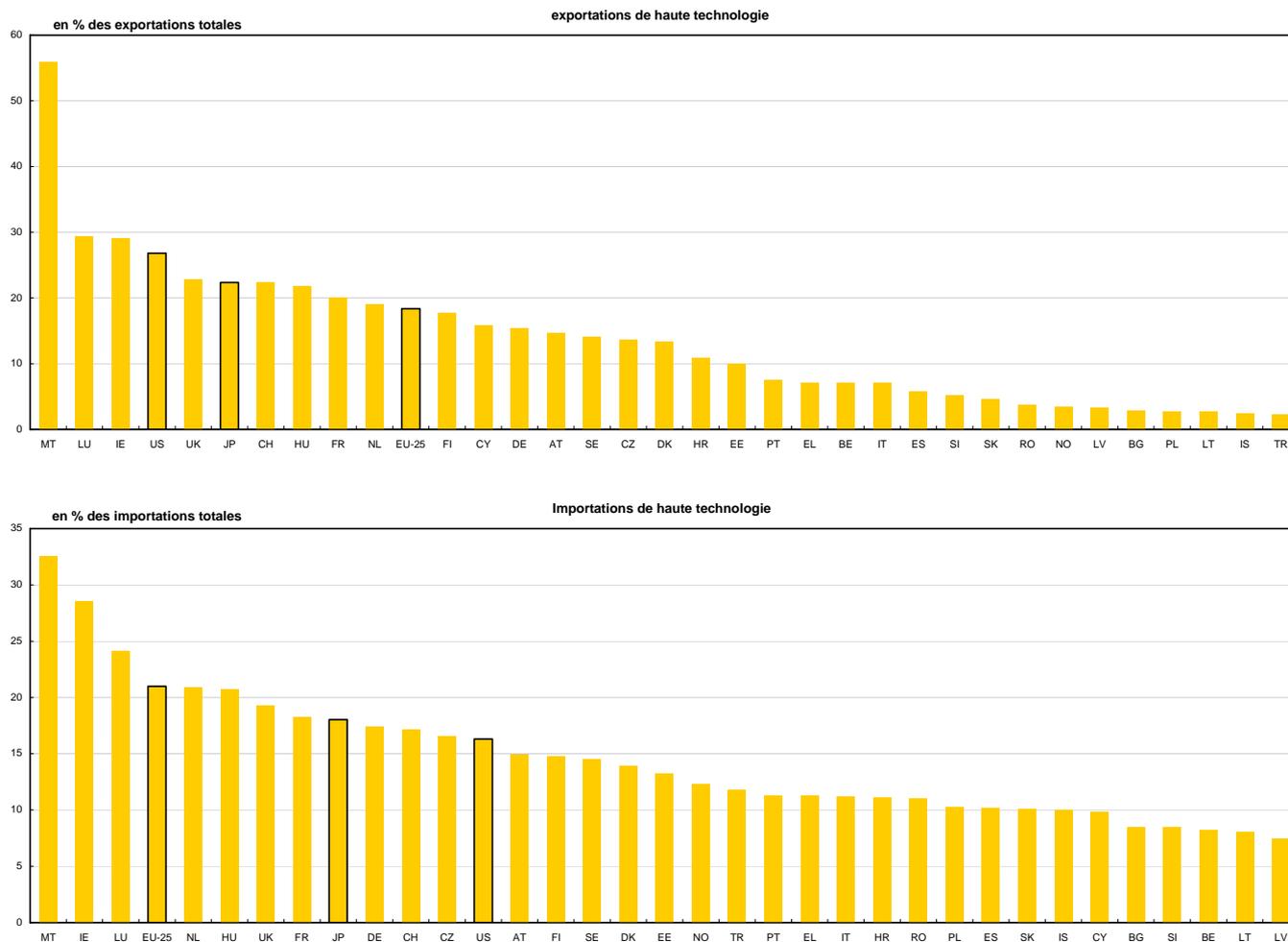
Malte était suivie par le Luxembourg et l'Irlande. Ces trois pays affichaient une part des importations de haute technologie supérieure à la moyenne de l'UE-25 (21,0 %).

Sur le plan des exportations, outre les trois pays susmentionnés, quatre autres États membres avaient une part de produits de haute technologie dans les exportations supérieure à la moyenne de l'UE-25 (18,4 %): le Royaume-Uni (22,8 %), la Hongrie (21,7 %), la France (20,1 %) et les Pays-Bas (19,1 %).

L'Allemagne, premier État membre de l'UE en termes absolus en ce qui concerne les exportations et les importations de haute technologie, se situait sous la moyenne de l'UE-25 en termes relatifs avec 15,4 % et 17,4 % respectivement (en raison de ses valeurs commerciales totales élevées).

La haute technologie ne jouait pas un rôle prédominant dans 15 pays: le Portugal, la Grèce, la Belgique, l'Italie, l'Espagne, cinq nouveaux États membres, trois pays candidats, l'Islande et la Norvège. La part des importations de haute technologie était même inférieure à 10 % à Chypre, en Bulgarie, en Slovaquie, en Belgique, en Lituanie et Lettonie.

**Graphique 3: Importations/exportations de haute technologie en pourcentage des importations/exportations totales, EU-25 et pays sélectionnés — 2004**

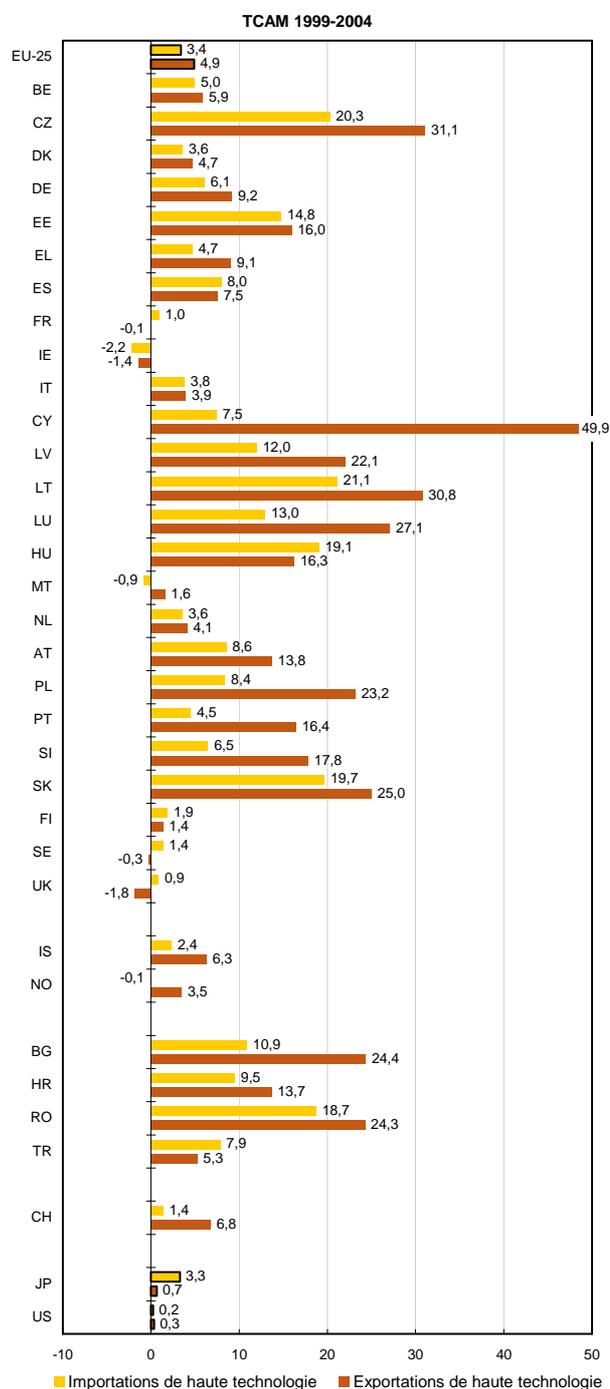


EU-25 n'inclut pas le commerce intra-UE.

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie.

## Les exportations de haute technologie de l'UE-25 augmentent plus rapidement que ses importations

**Graphique 4: Taux de croissance annuel moyen (TCAM) des importations et exportations de haute technologie, EU-25 et pays sélectionnés, 1999-2004**



EU-25 n'inclut pas le commerce intra-UE.

Exception à la période de référence:

HR: 2002-2004

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie.

Le graphique 4 montre le taux de croissance annuel moyen (TCAM) des exportations et importations de haute technologie pendant la période 1999 à 2004.

L'UE-25 enregistrait une croissance à la fois des exportations (4,9 %) et des importations (3,4 %) de haute technologie.

Les taux de croissance de l'UE-25 étaient supérieurs à ceux du Japon et des États-Unis pour la même période. Le Japon enregistrait des taux de croissance annuels moyens des importations de haute technologie de 3,3 %, tandis que ses exportations de haute technologie augmentaient de 0,7 % par an. Les importations et les exportations de haute technologie des États-Unis étaient relativement stables avec des taux de croissance annuels moyens de 0,2 % et 0,3 % respectivement.

Dans la mesure où les exportations de haute technologie ont augmenté plus rapidement que les importations de haute technologie entre 1999 et 2004, le déficit de l'UE-25 concernant ces produits a baissé pendant la même période (de 43 milliards EUR en 1999 à 38 milliards EUR en 2004).

À l'exception de l'Espagne, la France, la Finlande, la Suède, la Hongrie, le Royaume-Uni et la Turquie, les exportations de haute technologie ont augmenté plus rapidement que les importations dans tous les États membres de l'UE-25 ainsi que dans les pays candidats, en Islande et en Norvège entre 1999 et 2004.

Les pays affichant les plus fortes croissances en haute technologie entre 1999 et 2004 étaient essentiellement les nouveaux États membres et les pays candidats.

Chypre enregistrait le taux de croissance annuel moyen des exportations de haute technologie le plus élevé entre 1999 et 2004 (49,9 %), suivie par la République Tchèque (31,1 %) et la Lituanie (30,8 %). Sur le plan des importations, la Lituanie avait la croissance la plus forte (21,1 %), suivie par la République Tchèque (20,3 %) et la Slovaquie (19,7 %).

Parmi les quatre premiers États membres de l'UE en termes de commerce de haute technologie (en valeur absolue), à savoir l'Allemagne, la France, le Royaume-Uni et les Pays-Bas, l'Allemagne affichait la plus forte croissance (9,2 % pour les exportations et 6,1 % pour les importations) entre 1999 et 2004. Les exportations de haute technologie en provenance de France et du Royaume-Uni baissaient légèrement (-0,1 % et -1,8 % respectivement).

Outre la France et le Royaume-Uni, les exportations de haute technologie en provenance d'Irlande et de Suède baissaient également entre 1999 et 2004, tandis que les importations reculaient seulement en Irlande et à Malte.

Malgré ces diminutions, Malte et l'Irlande comptaient parmi les trois pays ayant la plus forte proportion de commerce de haute technologie dans leur commerce total en 2004 (voir graphique 3).

Le Luxembourg, l'un des pays de tête en termes relatifs, affichait également des taux de croissance soutenus dans le commerce de haute technologie entre 1999 et 2004 (27,1 % pour les exportations et 13,0 % pour les importations).

## Les importations de haute technologie sont plus diversifiées que les exportations tant au niveau international qu'européen

La ventilation du commerce de haute technologie par groupe de produits en 2004 (voir graphique 5) montre que le groupe de l'«Électronique-télécommunications» faisait, de loin, l'objet du plus grand nombre de transactions.

L'«Électronique-télécommunications» représentait plus de la moitié (50,7 %) des exportations de haute technologie du Japon et 38,1 % de ses importations de haute technologie. Ces marchandises représentaient également 30 % au moins des exportations et importations de haute technologie dans l'UE-25 et aux États-Unis.

La deuxième catégorie d'exportation était l'«Aérospatial» dans l'UE-25 (23,2 %) et aux États-Unis (19,0 %); au Japon, il s'agissait des «Ordinateurs-machines de bureau» (18,1 %). L'«Aérospatial» représentait seulement 1 % des exportations de haute technologie du Japon.

Les «Instruments scientifiques» et la «Pharmacie» atteignaient 14 % et 10 % respectivement des exportations de haute technologie de l'UE-25. Leurs parts étaient de 17 % et 1 % au Japon et 14 % et 5 % aux États-Unis.

La catégorie «Autres», regroupant des produits tels que «Machines électriques», «Chimie», «Machines non électriques» et «Armement», génèrait environ un dixième des exportations de haute technologie des trois plus grosses économies mondiales.

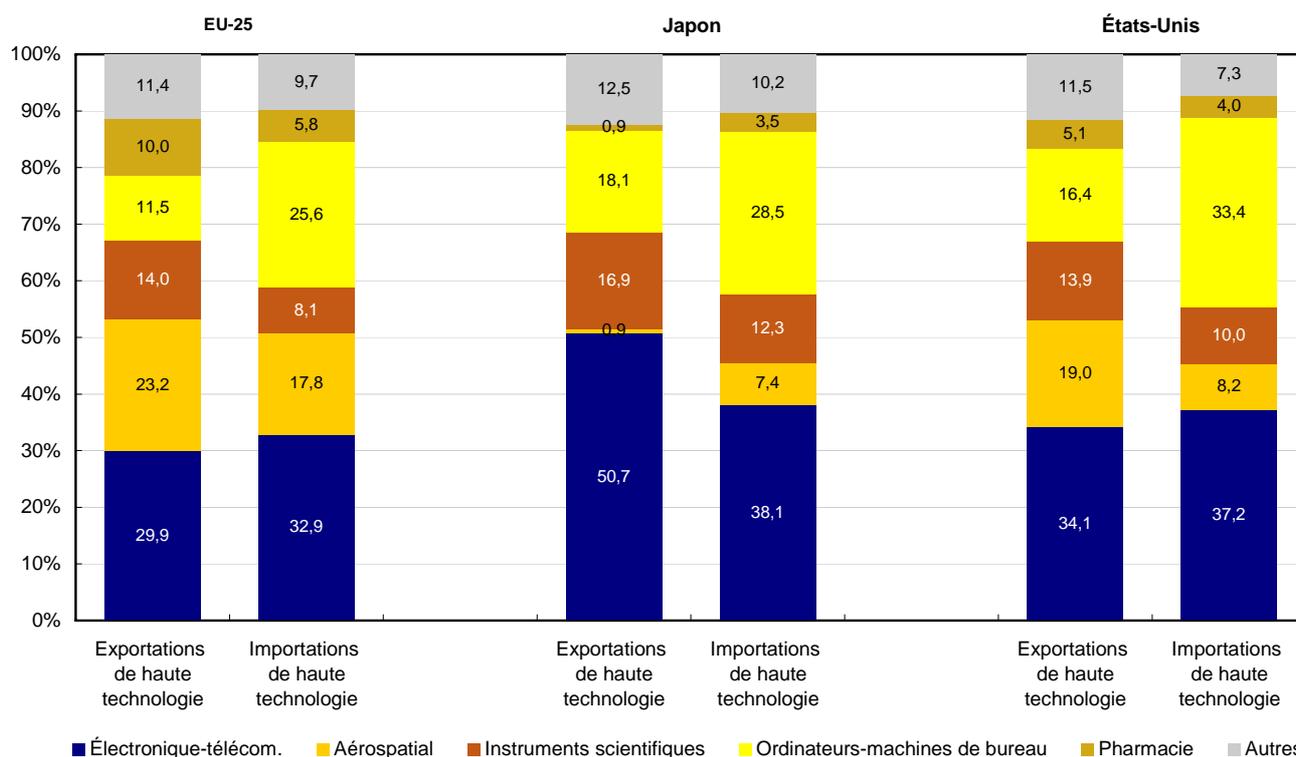
Dans l'ensemble, la ventilation des exportations de haute technologie était plutôt similaire dans l'UE-25 et aux États-Unis, tandis qu'elle était plus concentrée au Japon.

Les «Ordinateurs-machines de bureau» occupaient la deuxième place derrière l'«Électronique-télécommunications» pour ce qui est des importations vers l'UE-25, le Japon et les États-Unis. Ce groupe de produits contribuait à hauteur de plus d'un quart des importations de haute technologie vers ces trois économies.

Les importations d'«Aérospatial» représentaient 17,8 % des importations de haute technologie vers l'UE-25 mais moins de 10 % vers le Japon et les États-Unis.

Les importations de haute technologie du Japon présentaient une ventilation nettement plus semblable à celle de l'UE-25 et des États-Unis que ses exportations.

**Graphique 5: Ventilation des exportations et importations de haute technologie par groupe de produits <sup>(1)</sup>, UE-25, Japon et États-Unis — 2004**



EU-25 n'inclut pas le commerce intra-UE.

<sup>(1)</sup> «Autres» comprend «Machines électriques», «Chimie», «Machines non électriques» et «Armement».

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie.

Le tableau 6 montre, pays par pays, les exportations et importations totales de haute technologie en millions d'euros, la part du commerce extra-UE et la ventilation du commerce par groupe de produits de haute technologie.

Bien que l'«Électronique-télécommunications» comptait pour la plus grosse part des exportations de haute technologie de 14 États membres ainsi que de l'Islande, la Norvège, la Bulgarie et la Roumanie en 2004, la ventilation des exportations de haute technologie par groupe de produits était assez variée d'un pays à l'autre.

La France et le Royaume-Uni, deuxième et troisième exportateurs de produits de haute technologie au niveau de l'UE-25, enregistraient une forte part de leurs exportations en «Aérospatial», 49 % et 28 % respectivement. La part de l'«Aérospatial» était aussi très conséquente en Lituanie et en Turquie.

La Belgique, la République tchèque, l'Irlande, le Luxembourg, les Pays-Bas et la Slovaquie affichaient des pourcentages élevés d'exportations des «Ordinateurs-machines de bureau», tandis que les exportations dans le secteur de la «Pharmacie» figuraient en bonne place au Danemark, en Slovaquie et en Suisse.

Enfin, plus de 90 % des exportations de haute technologie en provenance de l'Islande étaient des «Instruments scientifiques».

La ventilation des importations de haute technologie par groupe de produits était moins diversifiée entre les pays.

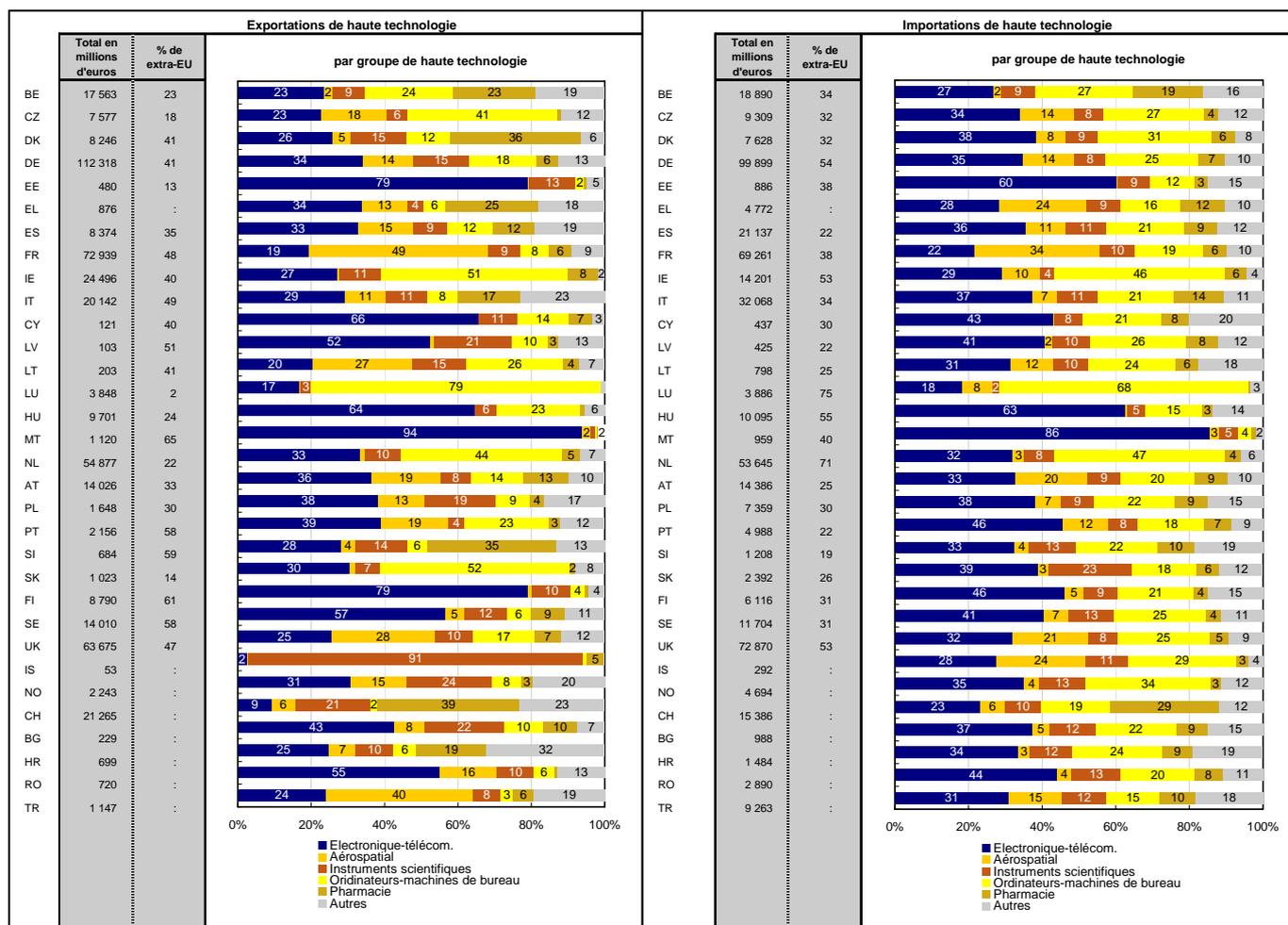
À l'exception de la France, de l'Irlande, du Luxembourg et des Pays-Bas, la plus grande part des importations de haute technologie était occupée par l'«Électronique-télécommunications» dans tous les États membres de l'UE ainsi qu'en Norvège et dans les pays candidats.

Les groupes de produits de haute technologie les plus importés en 2004 étaient les «Ordinateurs-machines de bureau» en Irlande (46 % des importations totales de haute technologie), au Luxembourg (68 %), aux Pays-Bas (47 %) et en Islande (29 %) et l'«Aérospatial» en France (34 %).

Néanmoins, l'«Aérospatial» occupait aussi une part non négligeable des importations de haute technologie en Grèce (24 %), en Autriche (20 %), au Royaume-Uni (21 %) et en Islande (21 %).

La Suisse est le seul pays où la «Pharmacie» occupait la plus forte part des importations de haute technologie (29 %).

**Tableau 6: Exportations et importations totales de haute technologie, part de commerce extra-UE et ventilation par groupe de produits <sup>(1,2)</sup>, EU-25 et pays sélectionnés — 2004**



(1) «Autres» comprend «Machines électriques», «Chimie», «Machines non électriques» et «Armement».

(2) La proportion par groupe de produits de haute technologie n'apparaît pas dans les chiffres si sa valeur est inférieure à 2 %.

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

## ➤ CE QU'IL FAUT SAVOIR – NOTES MÉTHODOLOGIQUES

### Produits de haute technologie

Afin d'analyser la compétitivité et les performances commerciales des marchés commerciaux de haute technologie, deux approches principales sont utilisées pour identifier les industries et les produits à forte intensité technologique: l'approche par secteur et l'approche par produit.

L'approche par produit vient compléter celle par secteur. Elle permet une analyse bien plus détaillée du commerce et de la compétitivité. La liste de produits se base sur les calculs d'intensité de R & D par groupes de produits dépenses/ventes totales en R & D).

Les groupes classés en produits de haute technologie figurent dans le tableau ci-dessous. Les exportations et les importations de ces produits incluent le commerce de haute technologie.

Aux fins de ce numéro des *Statistiques en Bref*, l'approche par produit est utilisée pour analyser les tendances du commerce de haute technologie qui représente une proportion considérable du commerce total dans de nombreuses économies avancées.

Les produits de haute technologie sont définis de la manière suivante:

Liste des groupes de produits de haute technologie	CTCI Rév. 3
Aérospatial	7921+7922+7923+7924+7925+79293 + (714-71489-71499)+87411
Ordinateurs-machines de bureau	75113+75131+75132+75134 + (752-7529)+75997
Électronique-télécommunications	76381+76383 + (764-76493-76499)+7722+77261+77318 +77625+7763+7764+7768+89879
Pharmacie	5413+5415+5416+5421 + 5422
Instruments scientifiques	774+8711+8713+8714+8719+87211 + (874-87411-8742) +88111+88121+88411+88419+89961+89963+89967
Machines électriques	77862+77863+77864+77865+7787+77844
Chimie	52222+52223+52229+52269+525+57433+591
Machines non électriques	71489+71499+71871+71877+72847+7311+73135+73144 +73151+73153+73161+73165+73312+73314+73316 +73733+73735
Armement	891

### Sources

Toutes les données portant sur le commerce de haute technologie des États membres de l'UE-25 et des pays candidats sont basées sur des données extraites de la base de données **COMEXT** — la base de données d'Eurostat pour les statistiques officielles du commerce extérieur de l'UE et des échanges commerciaux entre les États membres de l'UE.

Les données du commerce communiquées par les pays non-UE sont extraites de la base de données **Comtrade** de la Division statistique des Nations Unies.

Les données sur le commerce des produits de haute technologie sont disponibles dans la base de données de référence d'Eurostat, **NewCronos**, dans le domaine «*Science et technologie*», dans la collection «*Secteurs à haute technologie et services à haut niveau de savoir*».

### Séries chronologiques

Les données commerciales présentées dans ce numéro de *Statistiques en Bref* couvrent la période de référence 1999-2004.

### Totaux européens

Les totaux de l'UE-25 déclarés comprennent seulement le commerce extra-UE (et excluent donc le commerce intra-UE). Cela permet de considérer l'UE-25 comme une entité unique et de la comparer avec d'autres pays. Néanmoins, les chiffres des différents États membres de l'UE-25 incluent le commerce intra-UE.

Le présent numéro de *Statistiques en Bref* présente les données disponibles dans la base de données de référence d'Eurostat au 1<sup>er</sup> juillet 2006.

## ***Pour en savoir plus:***

**Les bases de données:** [Site web EUROSTAT/Science et technologie/Données](#)

### **Science et technologie**

 **Secteurs de haute technologie et services à haut niveau de savoir**

---

#### **Les journalistes peuvent contacter le service média support :**

Bâtiment BECH, Bureau A4/125  
L - 2920 Luxembourg

Tel. (352) 4301 33408  
Fax (352) 4301 35349

E-mail: [eurostat-mediasupport@ec.europa.eu](mailto:eurostat-mediasupport@ec.europa.eu)

#### **European Statistical Data Support:**

Eurostat a mis en place, conjointement avec les membres du "Système statistique européen", un réseau de centres d'appui, qui couvrira presque tous les États membres et certains pays de l'AELE.

La mission de ces centres sera d'aider et d'orienter les utilisateurs qui se procureront des données statistiques européennes sur l'internet.

Vous trouverez sur notre site internet des informations sur ce réseau de centres d'appui:

<http://ec.europa.eu/eurostat/>

---

Une liste des bureaux de vente dans le monde est disponible à :

#### **l'Office des publications officielles des Communautés européennes.**

2, rue Mercier  
L - 2985 Luxembourg

URL: <http://publications.europa.eu>  
E-mail: [info-info-opoce@ec.europa.eu](mailto:info-info-opoce@ec.europa.eu)

---

Le présent document a été rédigé en collaboration avec Sammy Sioen.