

# Niveaux de prix comparatifs des biens d'investissement dans 33 pays européens en 2005

## Statistiques en bref

### ECONOMIE ET FINANCES

109/2007

Prix

Auteur

Carlos DÍAZ MURIEL

## Contenu

Indices de niveau des prix des biens d'investissement en 2005 ..... 2

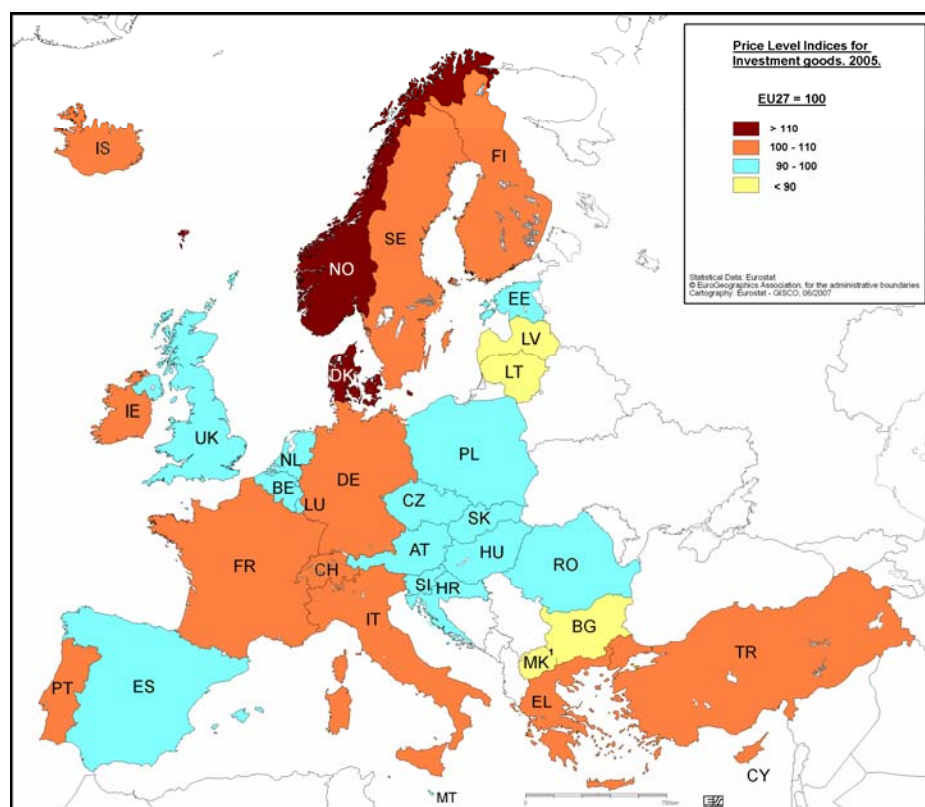
INP pour la FBCF, pour l'ensemble des biens d'investissement et par catégorie en 2005..... 3

Dispersion des prix des biens d'investissement..... 6

Le présent article expose les principales conclusions d'une enquête sur les prix des biens d'investissement menée en 2005 dans 33 pays européens. Les biens d'investissement sont les machines, les équipements et les autres produits (cf. l'encadré 1). Cette enquête s'inscrit dans le cadre du programme conjoint d'Eurostat et de l'OCDE sur les Parités de pouvoir d'achat (PPA). Les 33 pays qui y ont participé sont les 27 États membres de l'Union européenne, les trois pays candidats: la Croatie, l'ancienne République yougoslave de Macédoine et la Turquie et les trois pays de l'AELE: l'Islande, la Norvège et la Suisse.

L'enquête sur les biens d'investissement a le même objectif que celle sur les prix des biens de construction, à savoir le calcul de Parités de pouvoir d'achat (PPA) et d'indices du niveau de prix (INP) pour les pays susmentionnés concernant Formation brute de capital fixe (FBCF). Cet agrégat est l'un des principaux éléments du Produit intérieur brut (PIB). La FBCF est constituée de trois catégories de dépenses: «machines et équipements», «autres produits» et «construction». L'enquête sur les biens d'investissement concerne les produits appartenant aux deux premières catégories, qui représentent environ 10 % du PIB dans la plupart des États membres de l'Union européenne. Les conclusions de l'enquête sur la construction sont présentées dans un autre numéro de *Statistiques en bref*.

Illustration 1: Indices de niveau des prix des biens d'investissement en 2005 (UE-27 = 100)



## Indices de niveau des prix des biens d'investissement en 2005

Les indices de niveau des prix permettent de comparer le niveau des prix des pays par rapport à la moyenne de l'Union européenne: si l'indice est supérieur à 100, les prix dans le pays concerné sont relativement élevés par rapport à la moyenne de l'UE et vice versa (voir aussi les notes méthodologiques).

L'illustration 1 présente les INP de l'ensemble des biens d'investissement en 2005 pour chacun des 33 pays participants. Les couleurs sur la carte et dans le graphique 2 correspondent aux groupes suivants:

### **Groupe 1 (> = 110 %)**

Danemark (DK) et Norvège (NO) (2)

### **Groupe 2 (>= 100 % et < 110 %)**

Allemagne (DE), Irlande (IE), Grèce (EL), France (FR), Italie (IT), Chypre (CY), Portugal (PT), Finlande (FI), Suède (SE), Turquie (TR), Suisse (CH) et Islande (IS) (12)

### **Groupe 3 (>= 90 % et < 100 %)**

Belgique (BE), République tchèque (CZ), Estonie (EE), Espagne (ES), Luxembourg (LU), Hongrie (HU), Malte (MT), Pays-Bas (NL), Autriche (AT), Pologne (PL), Roumanie (RO), Slovénie (SI), Slovaquie (SK), Royaume-Uni (UK) et Croatie (HR) (15)

### **Groupe 4 (< 90 %)**

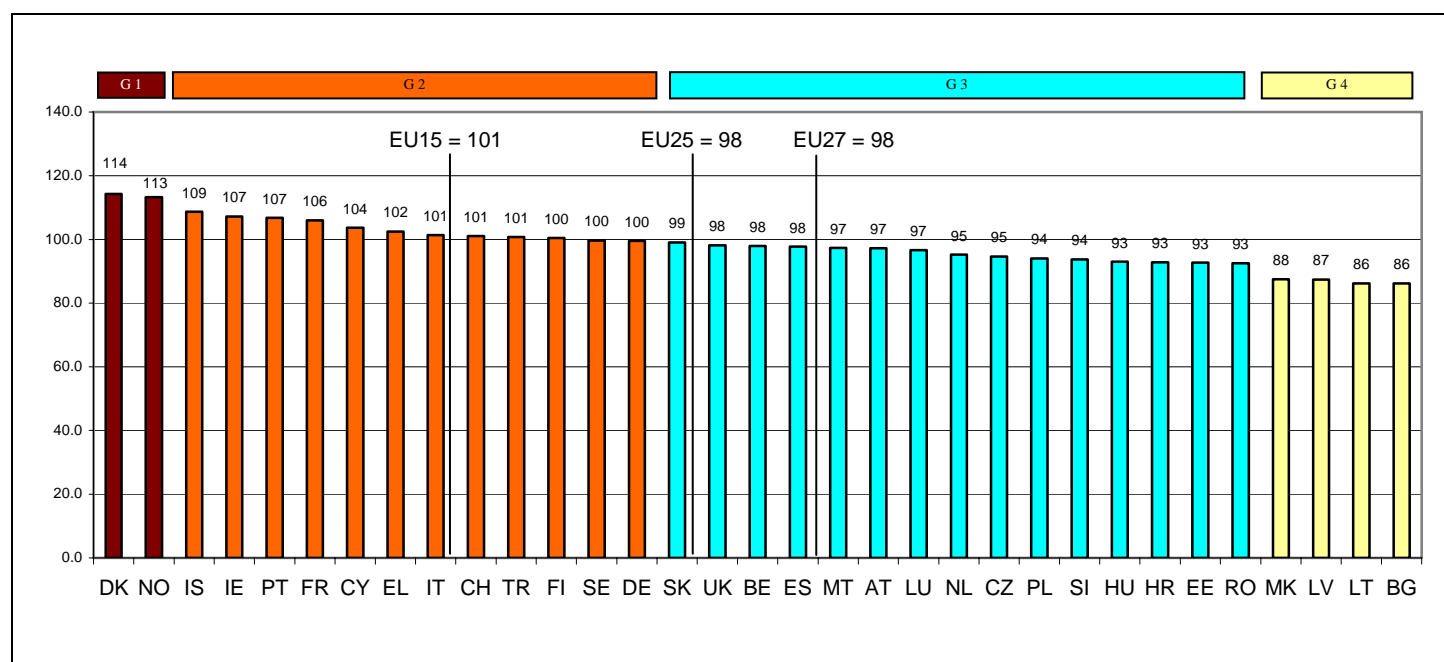
Bulgarie (BG), Lettonie (LV), Lituanie (LT) et ancienne République yougoslave de Macédoine (MK<sup>1</sup>) (4)

Bien que la carte indique une nette homogénéité des niveaux de prix des biens d'investissement entre tous les pays, on constate que les pays méditerranéens et méridionaux appartiennent pour l'essentiel au groupe 2 et les pays du centre et de l'Est au groupe 3.

L'homogénéité des niveaux des prix est plus particulièrement marquée dans les groupes 2 et 3, qui comptent pas moins de 27 pays très différents variant dans une fourchette de 16 points.

Le graphique 2 ci-dessous illustre ces résultats. La courbe formée par les indices montre encore plus clairement la similarité entre les niveaux de prix parmi les pays: les plus gros écarts se situent entre les groupes 1 et 2 (de 113 pour l'INP de la Norvège à 109 pour celui de l'Islande) et entre les groupes 3 et 4 (de 93 pour celui de la Roumanie à 88 pour l'ancienne République yougoslave de Macédoine), avec un écart de 4 et 5 points de pourcentage respectivement. En réalité, seuls le groupe 1, qui englobe les deux pays les plus chers, le Danemark et la Norvège, et le groupe 4, qui réunit les pays dont le niveau des prix est le plus bas, à savoir la Bulgarie, la Lettonie, la Lituanie et l'ancienne République yougoslave de Macédoine, se distinguent clairement des autres pays, qui appartiennent aux groupes 2 et 3, très proches de la moyenne de l'UE-27.

**Graphique 2: Indices du niveau des prix des biens d'équipement en 2005 (UE-27 = 100)**



### **Encadré 1: Catégories de biens pris en considération dans l'enquête sur les biens d'investissement**

L'enquête sur les biens d'investissement de 2005 portait sur 186 produits (500 articles, y compris leurs variantes) appartenant aux 18 rubriques principales énumérées ci-dessous. Ces produits ont été sélectionnés en fonction de leur degré de comparabilité et de représentativité au niveau de l'ensemble des pays. Chaque pays a été invité à communiquer le prix d'un nombre minimal de 80 à 90 produits (un article peut être un produit ou l'une de ses variantes: fabrication ou modèle différent, capacités différentes, etc.).

Les 33 pays qui ont participé à l'enquête sur les biens d'investissement ont communiqué au total les prix, de plus de 6 000 articles au cours de la période de collecte. Les catégories comptant le plus grand nombre d'articles étaient celles des «produits de l'industrie automobile», des «machines agricoles et sylvicoles», des «articles médicaux, de précision, d'optique et d'horlogerie» et des «ordinateurs et autres équipements informatiques». En revanche, les catégories qui comptaient le moins d'articles étaient celles des «machines pour l'industrie agroalimentaire», des «machines pour les industries textiles» et des «autres machines spécialisées diverses».

#### **Produits et équipement métallurgiques**

1. Produits du travail des métaux
2. Moteurs et turbines, pompes et compresseurs
3. Autres machines à usage général
4. Machines agricoles et sylvicoles
5. Machines-outils
6. Machines pour la métallurgie, l'extraction ou la construction
7. Machines pour l'industrie agroalimentaire
8. Machines pour les industries textiles
9. Autres machines spécialisées diverses

#### **Équipements électriques et électroniques**

10. Machines de bureau
11. Ordinateurs et autres équipements informatiques
12. Machines et appareils électriques
13. Équipements de radio, télévision et communication
14. Instruments médicaux, de précision, d'optique et d'horlogerie
15. Autres produits manufacturés

#### **Matériel de transport**

16. Produits de l'industrie automobile
17. Autre matériel de transport routier (*aucun produit objet de l'enquête*)

#### **Logiciels**

18. Logiciels

### **INP pour la FBCF, pour l'ensemble des biens d'investissement et par catégorie en 2005**

Le tableau 1 ci-dessous indique les INP pour la FBCF, pour les biens d'investissement et pour leurs principales catégories, à savoir «produits et équipement métallurgiques», «équipements électriques et électroniques», «matériel de transport» et «logiciels».

Il indique également les indices maximal et minimal pour chaque sous-groupe. Les prix utilisés pour dresser ce tableau sont les prix nationaux moyens annuels des groupes de produits respectifs. Les colonnes du tableau permettent de comparer directement entre l'ensemble des 33 pays participant à l'enquête les niveaux de prix pour chaque sous-groupe de produits.

**Tableau 1: Indices du niveau de prix pour la FBCF, pour l'ensemble des biens d'investissement et par catégorie en 2005 (UE-27 = 100)**

Pays		FBCF	Total bien d'investissement	Produits et équipement métallurg.	Équipement électriques et électron.	Matériel de transport	Logiciels
Belgique	BE	99	98	104	95	99	87
Bulgarie	BG	52	86	83	90	87	93
République tchèque	CZ	71	95	92	99	91	107
Danemark	DK	125	114	110	99	161	113
Allemagne	DE	104	100	100	104	100	86
Estonie	EE	78	93	91	99	85	111
Irlande	IE	128	107	107	97	124	87
Grèce	EL	84	102	109	112	97	69
Espagne	ES	96	98	100	96	97	100
France	FR	109	106	108	104	103	111
Italie	IT	91	101	99	100	94	128
Chypre	CY	81	104	100	105	112	100
Lettonie	LV	69	87	83	90	89	91
Lituanie	LT	74	86	87	86	81	99
Luxembourg	LU	100	97	93	97	97	112
Hongrie	HU	78	93	94	94	91	91
Malte	MT	73	97	98	97	113	74
Pays-Bas	NL	113	95	97	96	105	79
Autriche	AT	107	97	96	96	109	87
Pologne	PL	65	94	94	97	88	98
Portugal	PT	78	107	105	103	117	112
Roumanie	RO	60	93	90	95	94	93
Slovénie	SI	70	94	90	97	88	118
Slovaquie	SK	73	99	101	99	92	116
Finlande	FI	105	100	100	100	115	90
Suède	SE	126	100	102	93	106	101
Royaume-Uni	UK	115	98	97	99	99	98
Croatie	HR	71	93	92	94	91	99
Ancienne république yougoslave de Macédoine	MK <sup>1</sup>	48	88	83	89	94	87
Turquie	TR	74	101	98	96	121	75
Suisse	CH	124	101	102	103	99	94
Islande	IS	111	109	109	113	126	88
Norvège	NO	124	113	110	114	138	93
Maximum		128	114	110	114	161	128
Minimum		48	86	83	86	81	69
Max./Min.		265	133	133	133	197	185

Premièrement, il est intéressant de souligner la différence entre les niveaux des prix pour le total de la FBCF et pour les biens d'investissement: les niveaux de ces derniers sont bien plus homogènes. On peut s'en rendre compte dans les trois dernières lignes du tableau 1: les niveaux maximal et minimal et le ratio entre les deux (maxi/min). Ce ratio est bien plus élevé pour la FBCF (265%) que pour les biens d'investissement (133%). On constate une moins grande homogénéité des niveaux pour la FBCF, où l'INP minimal atteint 48 (pour l'ancienne République yougoslave de Macédoine) et l'INP maximal 128 (Irlande), en raison de la catégorie «construction», qui, comme il a été expliqué plus haut, relève également de la FBCF et est une catégorie de dépenses présentant des niveaux de prix bien plus hétérogènes entre les pays.

Les INP pour les catégories «produits et équipement métallurgiques» et «équipements électriques et électroniques» sont homogènes dans l'ensemble des pays, comme en atteste le rapport relativement faible entre les niveaux maximal et minimal (133% dans les deux cas). Ce rapport correspond à celui calculé pour l'ensemble des biens d'investissement, qui s'élève aussi à 133%.

Il en va tout autrement dans la catégorie «matériel de transport», où l'écart est bien plus grand (le rapport entre les niveaux maximal et minimal est de 197 %), en raison notamment des différences entre les régimes fiscaux des pays: en particulier, les impôts sont particulièrement élevés au Danemark et en Norvège.

La catégorie «logiciels» présente également un écart important, avec un rapport entre les niveaux maximal et minimal de 185%.

Le Danemark présente les INP les plus élevés pour les catégories «produits et équipement métallurgiques» (110%), à égalité avec la Norvège dans cette catégorie, et «matériel de transport» (161 %), et la Norvège pour les «équipements électriques et électroniques» (114%). L'Italie présente l'INP le plus élevé pour la catégorie «logiciels» (128%).

La Lituanie enregistre l'INP le plus faible pour les catégories «équipements électriques et électroniques» (86%) et «matériel de transport» (81%). Les INP les plus bas pour la catégorie «produits et équipement métallurgiques» s'observent en Bulgarie, en Lettonie et dans l'ancienne République yougoslave de Macédoine (83%), et celui de la catégorie «logiciels» en Grèce (69%).

## Encadré 2: Quelques caractéristiques de l'enquête sur les biens d'investissement de 2005

Cette enquête a commencé par une pré-enquête menée pour la première fois. Cette pré-enquête, dont l'objectif était de vérifier la présence d'une liste de produits sur les marchés nationaux, a été menée de mars à mai 2005. Au cours de cette pré-enquête, les pays ont aussi été invités à proposer des nouveaux articles.

La collecte des prix a eu lieu entre septembre et octobre 2005, sur la base d'un échantillon de 186 produits et de leurs variantes, totalisant 500 articles, répartis en 18 rubriques principales (cf. l'encadré 1).

Les prix collectés sont les prix d'acquisition (comprenant ristournes, surtaxes et remises), c'est-à-dire les prix payés par les acheteurs à l'endroit de leur choix. Ils comprennent la marge commerciale, les frais de transport et de livraison et, le cas échéant, les frais d'assemblage.

Les prix sont collectés par les instituts nationaux de statistiques, souvent secondés par des spécialistes de sociétés de consultance externes.

Ils ont été validés entre novembre 2005 et mars 2007. Au cours de cette période, les prix ont été analysés, et en particulier le degré de comparabilité et de représentativité des articles dont les prix ont été communiqués par les pays.

## Dispersion des prix des biens d'investissement

Le tableau 2 ci-dessous, dressé à partir du tableau 1, montre la dispersion des prix entre les pays de la zone euro (ZE 13), l'UE-15, l'UE-27 et l'ensemble des 33 pays qui ont participé à cette comparaison. La mesure utilisée pour chaque groupe de produits est le coefficient de variation, c'est-à-dire l'écart-type exprimé en pourcentage de la moyenne arithmétique des INP des pays.

Les coefficients sont semblables pour les «biens d'investissement», les «produits et équipement métallurgiques» et les «équipements électriques et électroniques», avec des écarts relativement faibles. En revanche, ceux du «matériel de transport» et des «logiciels» sont considérablement plus élevés, ce qui reflète une nouvelle fois encore les différences entre les régimes fiscaux et les prix des logiciels, respectivement.

Dans l'ensemble, les coefficients du tableau 2 sont relativement peu élevés pour tous les sous-groupes de produits, ce qui montre encore l'homogénéité des niveaux de prix des biens d'investissement.

Tableau 2: Coefficients de variation par sous-groupe de produit pour 2005

	Zone euro (ZE 13)	UE-15	UE-27	33 pays
<b>Biens d'investissement</b>	<b>4,2</b>	<b>4,9</b>	<b>6,5</b>	<b>7,1</b>
Produits et équipement métallurgiques	5,5	4,9	7,4	7,8
Équipements électriques et électroniques	4,8	4,7	5,2	6,3
Matériel de transport	9,5	15,1	15,5	16,0
Logiciels	17,3	15,7	14,2	13,9

## ➤ CE QU'IL FAUT SAVOIR – NOTES METHODOLOGIQUES

Les données de la présente publication sont produites par le programme conjoint d'Eurostat et de l'OCDE sur les Parités de pouvoir d'achat (PPA). La méthodologie utilisée dans ce programme est intégralement décrite dans le manuel *Eurostat-OECD Methodological manual on PPPs*, disponible gratuitement sur le site web d'Eurostat:

[Site web EUROSTAT/Page d'accueil/Economie et finances/Publications/Eurostat-OECD Methodological manual on purchasing power parities](#)

Les PPA sont des taux de conversion monétaires appliqués pour convertir des indicateurs économiques en monnaies nationales en une monnaie commune fictive appelée «standard de pouvoir d'achat» (SPA), qui égalise les pouvoirs d'achat des différentes monnaies nationales.

Les niveaux de prix comparés dans la présente publication sont les ratios des PPA rapportés aux taux de change. Ils fournissent une mesure des différences des niveaux des prix entre pays en indiquant pour un groupe de produits donné le nombre d'unités de monnaie nationale nécessaires pour acheter la même quantité du groupe de produits ou de l'agrégat dans chaque pays. Les indices de niveau des prix permettent de comparer le niveau des prix des pays par rapport à la moyenne de l'Union européenne: si l'indice est

supérieur à 100, le pays concerné est relativement cher par rapport à la moyenne communautaire et inversement.

Les indices de niveau des prix n'ont pas pour objet d'opérer un classement rigoureux des pays. En fait, ils donnent une simple indication de l'ordre relatif d'importance du niveau des prix d'un pays à l'autre, en particulier lorsque les résultats des pays sont concentrés à l'intérieur d'une marge très étroite. Le degré d'incertitude associé aux données de base sur les prix et aux méthodes utilisées pour compiler les PPA peut avoir en l'occurrence un effet sur les faibles écarts entre les INP et provoquer des différences de classement, qui ne seraient pas significatives d'un point de vue statistique ou économique. Il vaut donc mieux utiliser ces indices pour classer les pays en groupes d'un niveau comparable, comme dans le présent article.








Les PPA servent essentiellement à convertir les dépenses (notamment le PIB) des divers pays en dépenses réelles (et en PIB réel). Les dépenses en termes réels sont estimées à un niveau de prix uniforme et ne traduisent donc que les différences de volume des achats dans les pays. Les PPA et les dépenses en termes réels fournissent les mesures des prix et des volumes nécessaires pour des comparaisons internationales.

<sup>1</sup> Code provisoire qui ne préjuge en rien du code définitif de ce pays, qui sera adaptable au terme des négociations en cours à ce sujet aux Nations unies.





# Pour en savoir plus :

Données : [Site web Eurostat/Page d'accueil/Economie et finances/Données](#)

## Économie et finances

-  Indicateurs économiques principaux
-  Comptes nationaux (PIB compris)
-  Secteur des Administrations publiques
-  Comptes financiers
-  Taux de change
-  Taux d'intérêt
-  Statistiques monétaires et financières

## **Prix**

-  Indices des prix à la consommation harmonisés (IPCH)
-  Indices des prix à la consommation, 1985=100
-  Coefficients correcteurs
-  **Parités de pouvoir d'achat**

---

### Les journalistes peuvent contacter le service média support :

Bâtiment BECH, Bureau A4/125  
L - 2920 Luxembourg

Tel. (352) 4301 33408  
Fax (352) 4301 35349

E-mail: [eurostat-mediasupport@ec.europa.eu](mailto:eurostat-mediasupport@ec.europa.eu)

### European Statistical Data Support :

Eurostat a mis en place, conjointement avec les membres du "Système statistique européen", un réseau de centres d'appui, qui couvrira presque tous les États membres et certains pays de l'AELE.

La mission de ces centres sera d'aider et d'orienter les utilisateurs qui se procureront des données statistiques européennes sur l'internet.

Vous trouverez sur notre site internet des informations sur ce réseau de centres d'appui : <http://ec.europa.eu/eurostat/>

---

Une liste des bureaux de vente dans le monde est disponible à :

### l'Office des publications officielles des Communautés européennes.

2, rue Mercier  
L - 2985 Luxembourg

URL: <http://publications.europa.eu>  
E-mail: [info@publications.europa.eu](mailto:info@publications.europa.eu)

---