

NYA REGLER FÖR OFFENTLIG UPPHANDLING




FAKTABLAD 2: ENKLARE REGLER FÖR ANBUDSGIVARNA

Mindre pappersarbete

Anbudsgivarna får styrka sin lämplighet, ekonomiska ställning och kompetens genom att avge en **egen försäkran** och behöver inte längre lämna in komplett dokumentation. Det **europiska enhetliga upphandlingsdokumentet** är en standardiserad försäkran som ska underlätta detta.

Bara den anbudsgivare som väljs måste förse myndigheten med **alla styrkande handlingar**. Anbudsgivaren lämnar antingen in alla papper själv eller så kan den upphandlande myndigheten få informationen direkt från de nationella databaser som anbudsgivaren kan ange i sitt upphandlingsdokument.

Översikt över de sänkta kraven

	Gamla regler	Nya regler
<u>Vid starten</u> på upphandlingen	<u>Alla anbudsgivare</u> : alla styrkande handlingar Arbetsinsats: stor 	<u>Alla anbudsgivare</u> : EU:s enhetliga upphandlingsdokument (standardförsäkran) Arbetsinsats: liten 
<u>Mot slutet på</u> upphandlingen	---	<u>Den valda anbudsgivaren</u> : alla styrkande handlingar eller länk till nationella databaser Arbetsinsats: liten 

Enklare för småföretagen att delta i upphandlingar

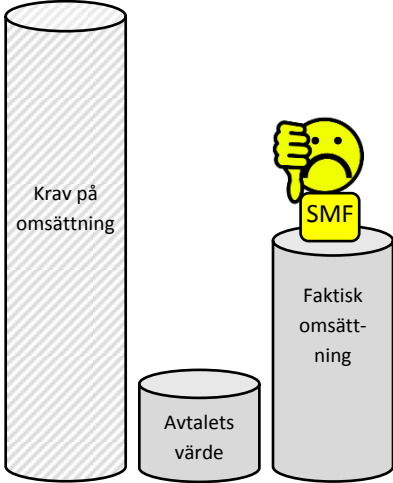
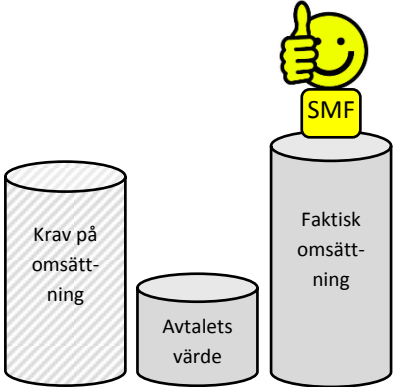
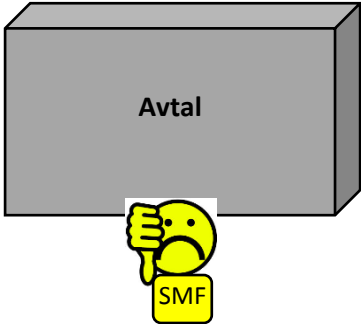
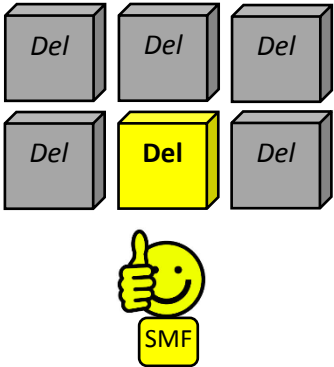
- **Anbudsgivarnas ekonomiska ställning**

De upphandlande myndigheterna bör godkänna alla anbudsgivare som har en tillräckligt stark ekonomisk ställning för att fullgöra avtalet. Tidigare uteslöts ofta mindre anbudsgivare eftersom den upphandlande myndigheten ställde krav på hög omsättning även för mindre upphandlingar. Enligt de nya reglerna ska det normalt **krävas en årsomsättning** som är **högst två gånger upphandlingens värde**.

- **Upphandlingar delas upp (delar)**

Stora upphandlingar kan ofta delas upp i flera mindre delar så att småföretag har möjlighet att delta. Myndigheterna uppmuntras därför att **dela upp stora avtal i flera små**. Om de inte delar upp ett stort avtal måste de förklara varför.

Översikt över regler som ska hjälpa små och medelstora företag (SMF)

	Gamla regler	Nya regler
Anbudsgivarnas ekonomiska ställning	<p>Inga fasta gränser för omsättningen</p> 	<p>Anbudsgivarens årsomsättning behöver inte vara högre än två gånger upphandlingens värde.</p>  <p>Ett beslut att kringgå regeln måste motiveras</p>
Uppdelning av upphandlingen	<p>Fritt val för myndigheten om man vill dela upp avtalet eller inte</p> 	<p>Grundregel att stora avtal delas upp</p>  <p>Ett beslut att kringgå regeln måste motiveras</p>