Консорціум EEN- Україна

“Business Support at your Doorstep”

Др. Олена Фесенко
Керівник відділу міжнародної науково-технічної діяльності, трансферу технологій та захисту інтелектуальної власності
Інститут фізики НАН України
Координатор Консорціуму EEN-Ukraine

2016

EU- Україна консорціум: Підтримка бізнесу та трансферу технологій

enterprise europe network

Business Support at Your Doorstep

EEN відкриває доступ до:

- 64 країн світу
- >600 фінансованих організацій бізнесових та тих що спеціалізуються на трансфері технологій та з трансферу технологій
- >2,500,000 організацій клієнтів
- >6,000 технологічних профілів
- >10,000 бізнесових профілів
- >100 брокерських заходів : 9.000 учасників & 18.000 b2b зустрічей/рік

enterprise europe network

Business Support on Your Doorstep

Чому залучення до мережі EEN необхідне українським МСП?

Малі та середні підприємства (МСП) ⇨ надзвичайно важливі

Консорціум EEN-Україна сприятиме сталому розвитку інноваційної системи України

- Розвиток дослідницького та інноваційного потенціалу МСП, сприяння поглибленню міжнародних бізнес зв'язків та інтерналізації МСП
- Зближення бізнесу та науки шляхом популяризації підприємництва через підвищення їхньої обізнаності та компетентності

Малі та середні підприємства ⇨ потреба в суттєвій підтримці

Консорціум EEN-Україна *націлений на розбудову міжнародної співпраці та ділового партнерства, сприяючи трансферу інноваційних технологій від науки до бізнесу, а також від бізнесу до бізнесу*

enterprise europe network

Business Support on Your Doorstep

Консорціум EEN- Україна

Складається з 8 партнерів

Основні цілі Консорціуму EEN-Україна :

- *Стимулювання інноваційної активності українських компаній через подолання розриву між наукою та виробництвом, а також стимулюючи трансфер технологій між національною та глобальною економікою*
- *Забезпечення інформацією та практичними консультаціями щодо можливостей ринку для стимуляції міжнародних бізнесових зв'язків між українськими підприємствами та підтримки розвитку міжнародної співпраці*

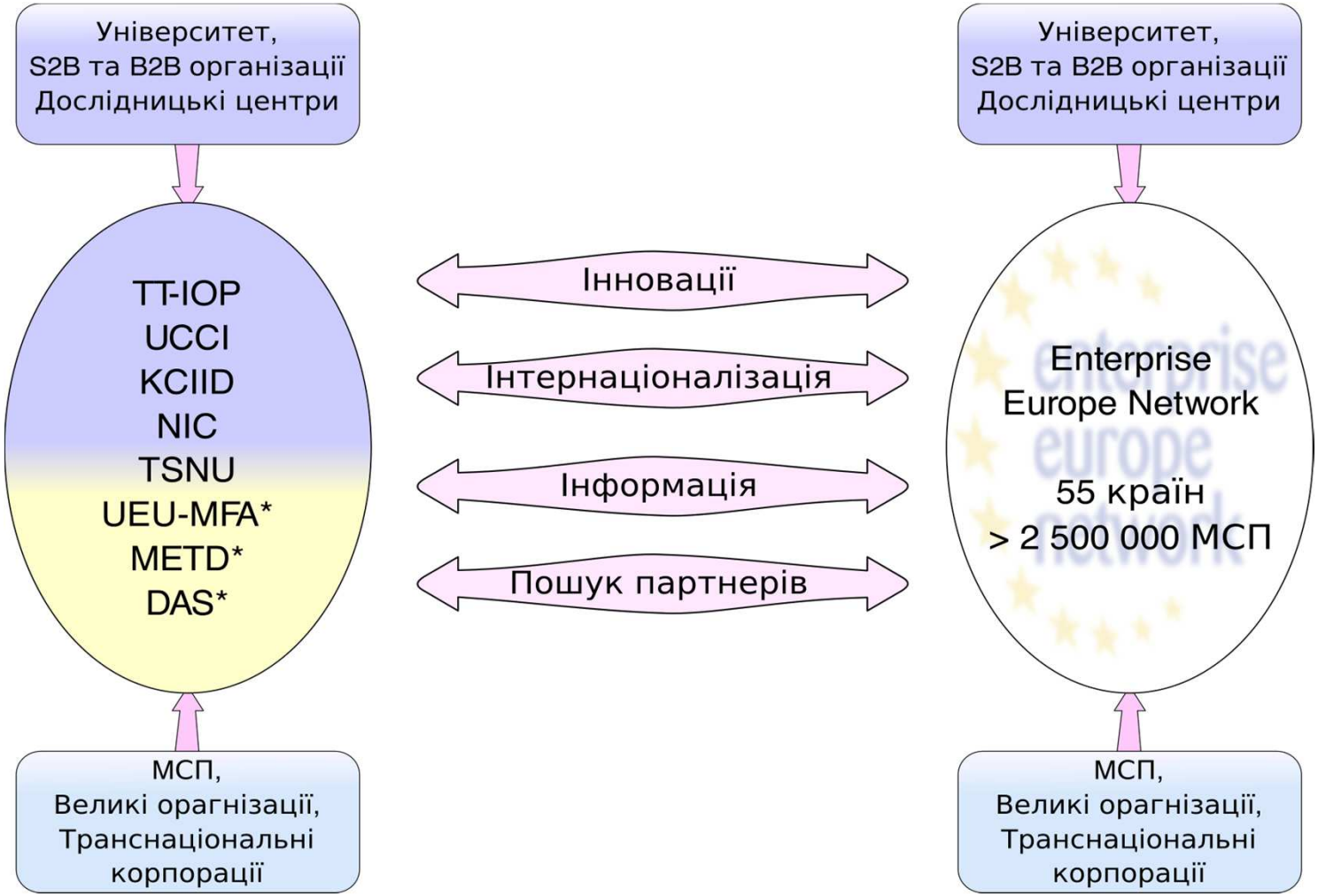
enterprise europe network

Business Support on Your Doorstep

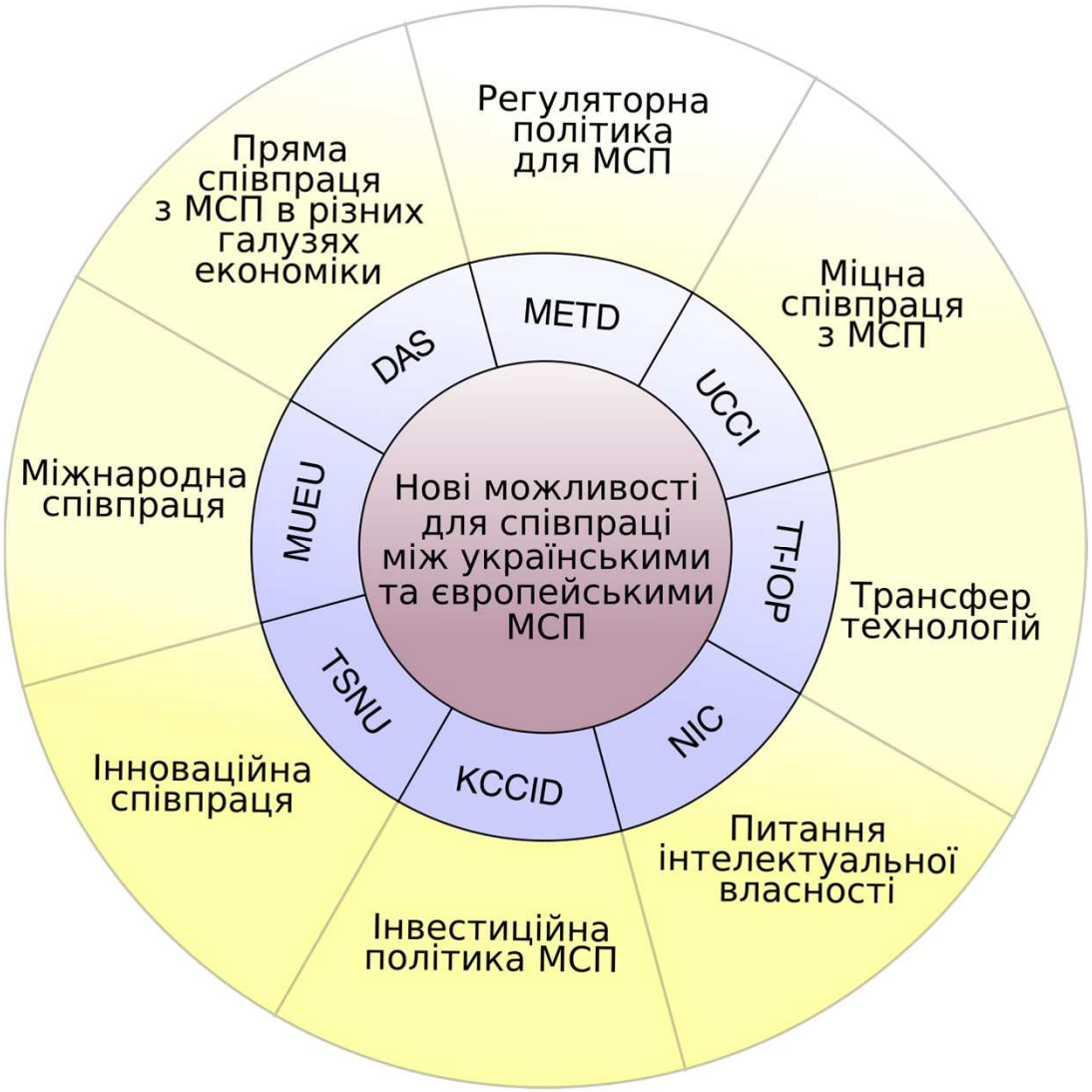
Консорціум EEN- Україна:

1. **Міністерство економічного розвитку і торгівлі України (MEDT) ***
2. **Представництво України при Європейському Союзі (MUEU-MFA) ***
3. **Відділ міжнародної науково-технічної діяльності, трансферу технологій та захисту інтелектуальної власності Інституту фізики НАН України (TT-IOP)**
4. **Торгово-Промислова Палата України (UCCI)**
5. **Київський міський центр з інвестицій та розвитку (KCCID)**
6. **ТОВ "Нова Інтернаціональна Корпорація" (NIC)**
7. **Київський національний університет імені Тараса Шевченка (TSNU)**
8. **Дніпропетровська асоціація «Споживач» (DAS) ***

Ключові цілі Консорціуму EEN- Україна



Проект EEN-UA Консорціуму EEN- Україна



Принцип комплементарності Консорціуму EEN-Україна

Консорціуму EEN- Україна

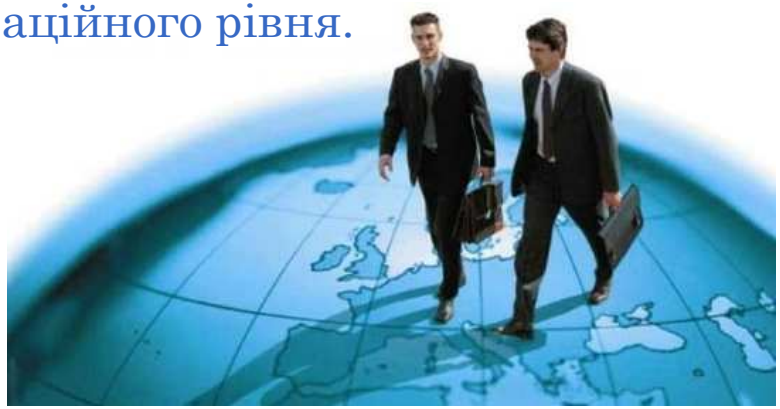
Ключові цілі:

Інтернаціоналізація МСП

Підсилення співпраці між МСП України та Європи буде досягнуто через інтернаціоналізацію торгівлі та торговельних відносин, запозичення європейських стандартів та регуляторної політики, а також політики розвитку підприємництва в Україні

Стимулювання інноваційної політики для МСП

Активізація МСП шляхом встановлення щільних відносин між наукою та бізнесом завдяки участі у Мережі EEN задля підвищення конкурентоспроможності та економічного розвитку та розвитку інноваційного рівня.



enterprise europe network
Business Support on Your Doorstep

ENTERPRISE EUROPE NETWORK

European Commission

enterprise europe network

Business Support on Your Doorstep

MEMBER'S CORNER

Search

HOME | ABOUT | CONTACT POINTS | OUR SERVICES | SECTOR GROUPS | EVENTS | SUCCESS STORIES

Find your local contact point

MORE

The Network helps small and medium-sized enterprises (SMEs) make the most of business opportunities in the EU and beyond. Have a look at the many services offered free of charge by our 600 member organisations, including chambers of commerce and industry, technology centres, universities and development agencies.

Search EU country

Search non-EU country

Partnering opportunities

2014-12-15, Poland

Manufacturers of the different types of waste receptacles are sought.

A Polish company operates on the street furniture industry. It is looking for manufacturers of waste receptacles including containers, bins for inside and outside use, salt and sand outdoor storage bins, etc. The enterprise is looking fo [...]

2016-04-26, Germany

German boat builder is searching for traders in Europe to close sales agreements

A German boat-building company is producing

ENTERPRISE EUROPE NETWORK

INTRANET

enterprise europe network

PUBLIC PAGE | FESENKO OLENA | Search

HOME | NETWORK GOVERNANCE | MANAGE YOUR CONTRACT | PROMOTE THE NETWORK | HELP YOUR CLIENTS | SHARE YOUR KNOW-HOW | LEARNING & DEVELOPMENT | FORUMS & MAIL | PARTNERING TOOLS

Cross-border services in the construction sector: rules for posted workers

Maintenance announcement

Spotlight on Host Organisations

New opportunities to the East

Healthy Workplaces Campaign: what's in it for you?

SHOW ALL

Spotlight on Host Organisations

EASME is inviting all Network partners to produce a short video message from a senior representative of their Host Organisation to explain the benefits of hosting the Enterprise Europe Network.

READ MORE

NETWORK DIRECTORY

CREATE BOOKMARK

NETWORK IT HELPDESK

NETWORK LIBRARY

Circular notes

SEE ALL NOTES

New SG name: Aeronautics, Space and Dual-Use technologies

Find out more about the incorporation of tasks related to the commercial exploitation of dual-use technologies into Networks activities.

Business Cooperation Centres: Performance Report 2015

This annual report compares the performance of the Business Cooperation Centres covering important growth markets outside the European Union.

2016 Enterprise Europe Network Awards: request for nominations

Submit your best success stories nominations by 16 May 2016!

About | Legal notice Contact | Search English (en)

ENTERPRISE EUROPE NETWORK

European Commission

European Commission ▸ Enterprise Europe Network ▸ Partnering ▸ Partnering Home

Network | Forums | Partnering | Logout

Partnering Home | Events | Profiles | Network | Keywords Update | User Guide | Suggestions

Feenko Elena (elenafe)

Welcome to Merlin

Get Started

All of your actions are managed using the Partnering menu above.

Note: Actions available in the menu are dependent on your user rights and some may not be visible to all users.

Partnering Home - Return to this homepage at any time.

Events - Create, manage and search **events**, and create and manage **event queries**.

Profiles

- Create, manage, search for and review (users with internal/external review rights only) **profiles**, and create and manage **profile queries**;
- Manage your **clients**, your clients' queries and your **Stakeholders**;
- Add Merlin widgets to your website;
- Manage **Expressions of Interest** that you have sent to other organisations relating to their profiles (My EOIs), and manage Expressions of Interest you have received for profiles that you are in charge of (EOIs Received);
- Create and manage **Partnership Agreements** and monitor consortium PAs (Consortium Coordinators only).

Network Management - Manage your user profile, register to be an external reviewer and (Partner Administrators only) manage your organisation.

Get Help

Merlin has a 3 level help system:

User Guide
From anywhere in Merlin click the "User Guide" help button for general information and guidance and to download the guide in PDF format.

Page Help
Where relevant, Merlin pages contain a "**Help**" button which opens page-specific guidelines.

Tooltips
Most editable fields in Merlin have a clickable "?" icon which provides information on what you should write in the field.

Additionally, the Training system is at your disposal if you wish to familiarise yourself with the Merlin Partnering functionality. Click here to access the Training system.

Get in Touch

We always appreciate feedback, suggestions for new features and ideas for improvement from our users.

Suggestions for Improvement

Contact your champion, who will compile all the information and send it to the Enterprise Europe Network.

Additionally, the forums are a great place to discuss Merlin and possible system improvements with your peers. Access the **Discussion on IT Tools** forum here.

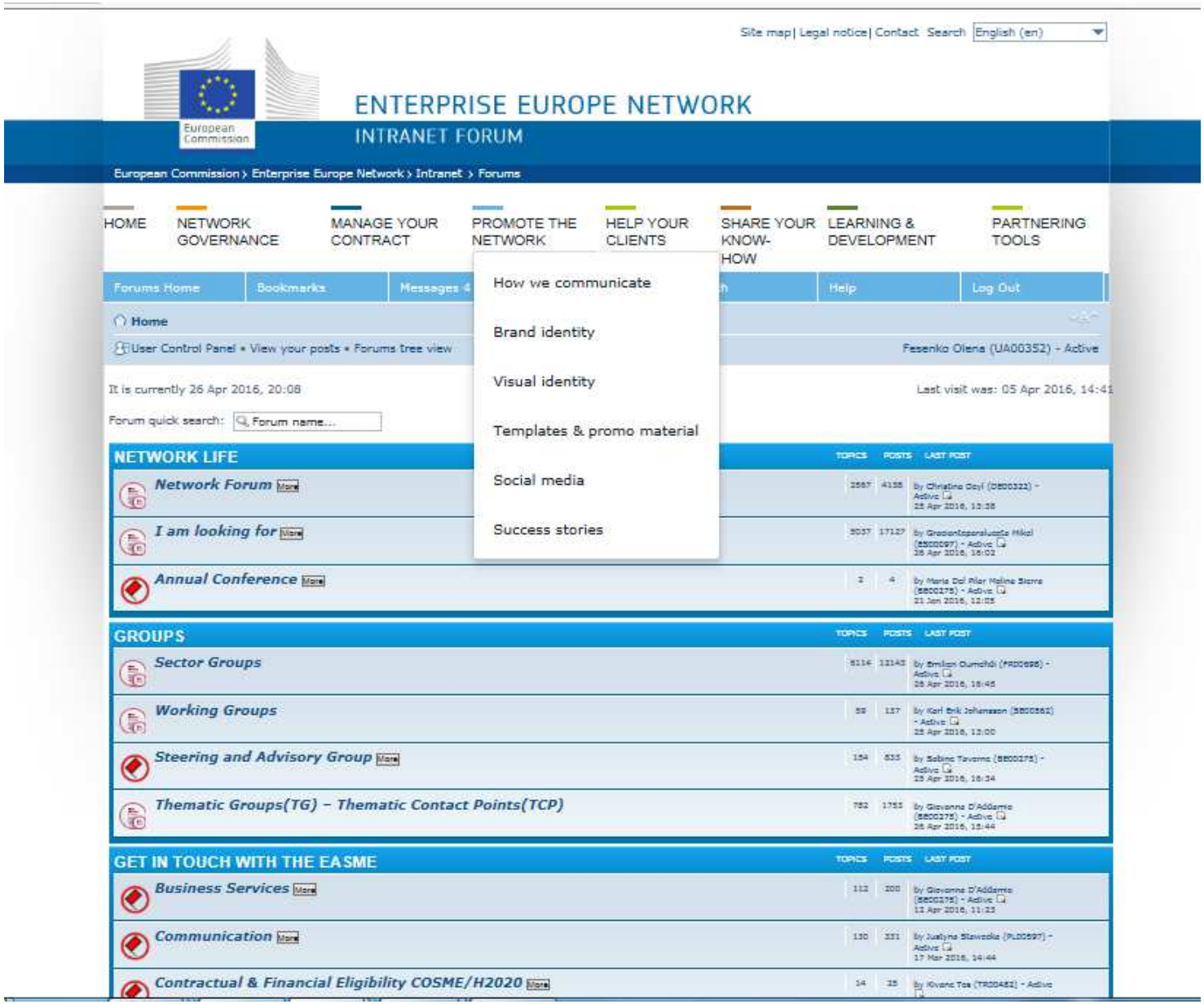
If the Network Partners agree with your ideas you can then submit your proposal here.

Urgent enquiries

Contact the IT Support Team:

- For questions related to the IT Tools, click here.
- To report an error or a problem with the application, click here.

About | Legal notice | Contact | Search
English (en)
European Commission
ENTERPRISE EUROPE NETWORK
European Commission ▸ Enterprise Europe Network ▸ Partnering ▸ Partnering Home
Network
Forums
Partnering
Logout
Partnering Home
Events
Profiles
Network
Keywords Update
User Guide
Suggestions
General
My Profiles
My Expired Profiles
Reassign Profiles
Review Profiles
My Internal Review Statistics
Create New...
Business Offer
Business Request
Technology Offer
Technology Request
Research Dev. Request
Profile Dissemination
Profile Queries
Partner Widget
POD Web Service
EOI
My EOIs
EOIs Received
Achievements
New
My Achievements
Profile Search
Simple Search
Advanced Search
Note: Actions available in the menu are dependent on your user rights and some may not be visible to all users.
User Guide
From anywhere in Merlin click the "User Guide" help button for general information and guidance and to download the guide in PDF
ideas for improvement from our users.
Suggestions for improvement
Contact your champion, who will


Site map | Legal notice | Contact Search English (en)
European Commission
ENTERPRISE EUROPE NETWORK
INTRANET FORUM
European Commission › Enterprise Europe Network › Intranet › Forums
HOME
NETWORK GOVERNANCE
MANAGE YOUR CONTRACT
PROMOTE THE NETWORK
HELP YOUR CLIENTS
SHARE YOUR KNOW-HOW
LEARNING & DEVELOPMENT
PARTNERING TOOLS
How we communicate
Brand identity
Visual identity
Templates & promo material
Social media
Success stories
Forums Home
Bookmarks
Help
Log Out
Home
User Control Panel • View your posts • Forums tree view
Fesenko Olena (UA00352) - Active
It is currently 26 Apr 2016, 20:08
Last visit was: 05 Apr 2016, 14:41
Forum quick search:
Forum name...
NETWORK LIFE
TOPICS
POSTS
LAST POST
Network Forum
I am looking for
Annual Conference
GROUPS
Sector Groups
Working Groups
Steering and Advisory Group
Thematic Groups(TG) – Thematic Contact Points(TCP)
GET IN TOUCH WITH THE EASME
Business Services
Communication
Contractual & Financial Eligibility COSME/H2020

Бенефіціари Консорціуму EEN- Україна

- Переважно малі та середні підприємства, у меншому обсязі також великі підприємства
- Представники національної та регіональної влади, які грають важливу роль у розвитку національної економіки
- Наукова спільнота сама по собі є важливою цільовою групою, переважно як генератор ідей та винаходів
- Існуючі організації-посередники, не залучені до Консорціуму безпосередньо, але які можуть забезпечити своїх клієнтів додатковими перевагами завдяки Консорціуму EEN-Ukraine

Заходи Консорціуму EEN-Україна

- Популяризацію міжнародної співпраці
- Заповнення b2b та s2b профілів
- Організація національних та регіональних заходів
- Відповіді на запити МСП та партнерів Мережі
- Зустрічі з компаніями
- Забезпечення інтернаціоналізації та підтримки інновацій
- Організація брокерських заходів та зустрічей
- Забезпечення клієнтів сервісами інформування
- Створення пропозиція про співпрацю

Проект EEN-UA Консорціуму EEN-Україна

Географічне покриття

Для забезпечення ефективності послуг для МСП та інших клієнтів, Консорціум зібрав сильних партнерів з широким представництвом в усіх адміністративних регіонах України

Польське МСП зробило перший крок на шляху до ринку Німеччини

В польському місті Щецін, Майкл Хортинський – відкрив компанію “Електричні послуги Хортинського”, що спеціалізується на установках електричного обладання. Майкл збудував успішний бізнес у Польщі, та мав великі цілі для своєї компанії - він націлився на перемогу в боротьбі за контракт для громадської будівлі в Німеччині. Майкл звернувся до місцевого представника Мережі EEN, який запропонував йому місце на тренінгу з державних закупівель, призначений для амбітних підприємців, плануючих вийти на міжнародний рівень. Натхненний здобутими знаннями, Майкл вирішив подати заявку на спеціальний сертифікат, що спрощує участь у процедурах державних закупівель у Німеччині. Напружена робота принесла свої плоди. Це підприємство стало першою польською компанію, сертифікованою в Німеччині.

Європейська мережа підприємництва допомогла долучити італійські енергозберігаючі системи на ринок Греції

Rossato Group створює енергозберігаючі системи опалення та охолодження для приватних будинків, а також спортивних центрів, офісів і готелів. З ростом бізнесу в Італії, компанія націлилася на міжнародний ринок. Власника компанії особливо приваблвав грецький ринок, де його технологія буде добре підходити для подібного клімату, але він не був впевнений через економічний стан країни та через різноманітні технологічні тенденції. Тому він звернувся до місцевого експерту від Enterprise Europe Network. Використання найбільшої бази даних у Європі науково-дослідних, технологічних і бізнес-можливостей для малого та середнього бізнесу, а також за підтримки чисельної мережі колег по всій Європі, Експертна Мережа визначила найбільш перспективні міжнародні партнерства для Rossato Group. Після підключення, через Мережу, грецька компанія погодилася продати продукти Rossato Group в Греції, де зростає попит на низько енергетичне споживання для систем опалення та охолодження, особливо серед готелів.

Rossato Group

enterprise europe network

Business Support on Your Doorstep

Провідна компанія з Британії з допомогою інструментів EEN знайшла партнера для виготовлення спільної продукції

Британська компанія Rokos намагалася знайти підходящого виробника для своєї продукції. Для цього представники компанії звернулися в офіс EEN в Лондоні за допомогою. Компанія Rokos хотіла почати виробництво Br-силікатних скляних ваз, що дозволить знизити собівартість продукту та розширити асортимент. Європейська мережа підприємництва в Лондоні звернулася до своїх колег з Чехії з цією пропозицією. Європейська мережа підприємництва в Празі використовуючи свої набуті знання та клієнтську базу відібрала найбільш перспективних партнерів для компанії Rokos. В результаті Чеському виробнику скла була дана можливість продемонструвати свій потенціал компанії Rokos. В результаті якість продукції була збережена, а нова технологія, що була запропонована компанією з Чехії зменшила виробничі витрати. Обидві сторони дуже задоволені співпрацею і збираються працювати над новими спільними проектами.

ROKOS

enterprise europe network

Business Support on Your Doorstep

Приклади результатів діяльності Консорціуму EEN-Україна

- **У 2015 було підписано договір про співпрацю між українською компанією MasterMilk S.A (Кременчук) та грецькою компанією Fresh Snack S.A. Результат: MasterMilk S.A продала обладнання для харчової промисловості (для випічки круасанів).**

- **Підписано договір про співпрацю по технології «Ecologicaly pure sorbent trade agreement» між литовською компанією Milkosa та українською компанією Спецмаш (2015).**

- **У 2016 році з приводу технології "Nano-flaky oil-sorbent on the base of thermally expanded graphite (TEG)" з наступними компаніями йдуть перемовини: Marco Gorini, (Італія) і Stefania (Італія)**

Приклади результатів діяльності Консорціуму EEN-Україна

•До технології «The biotechnology on base of bacteria of the genus Bacillus for complex protection of agricultural plants against bacterial infections» проявлено інтерес вже в 2016 році компанією Etienne Cassol, CH00261 Euresearch (Швейцарія)

•Парнерами консорціуму EEN-Ukraine був розміщений технологічний профіль Іллінецького цукрового заводу в системі EEN, по якому був отриманий запит від німецької компанії Biogasingenieurbüro-Kirchhoff GmbH & Co. KG (запит по біогазовій установці, технологія роботи, обладнання, інвестиції).

• В Києві було організовано зустріч з представниками цих компаній

Українсько-Латвійський інноваційний бізнес фору

Організований Інститутом фізики та іншими партнерами Консорціуму EEN-Україна

Ціль: налагодити та поглибити наукові та бізнесові відносини між Латвією та Україною. Форум було організовано як частину менторської схеми, націленої на консультативну допомогу українському консорціуму на початковому етапі формування. Менторами виступали члени латвійського консорціуму EEN – пан Інтц Віксна та пані Др. Ґундега Лапіна.

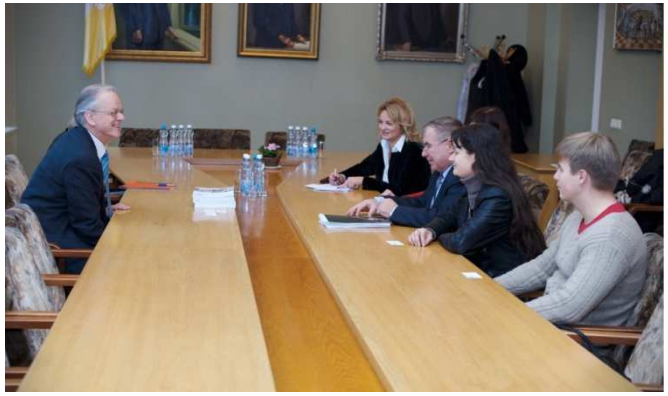
Учасники: 25 латвійських організацій та більше 40 українських компаній, що представляли різні галузі науки та промисловості.

Зустрічі наука -бізнесу та бізнес-бізнесу
(s2b, b2b meetings)

Заходи, організовані Консорціумом EEN-Україна

Тренінги в рамках Мережі EEN

Хто: Працівники компанії "Нова Інтернаціональна Корпорація" (NIC) та Інституту фізики НАНУ (IOP), залучені до роботи з EEN.
Де: Латвійський технологічний центр
Тематика: участь у проектах FP5/FP6/FP7, трансфер технологій, налагодження партнерства з високотехнологічними підприємствами, промисловими асоціаціями та науковими організаціями в рамках EEN.



Зустріч з Президентом Латвійської Академії Наук

Latvian Technological Centre

Заходи, організовані Консорціумом EEN-Україна

Навчальна поїздка щодо політики ЄС з інтернаціоналізації МСП

Ціль: ознайомлення з політикою ЄС у галузі інтернаціоналізації МСП та зближення бізнесу та наукових досліджень, а також обмін досвідом між членами мережі EEN

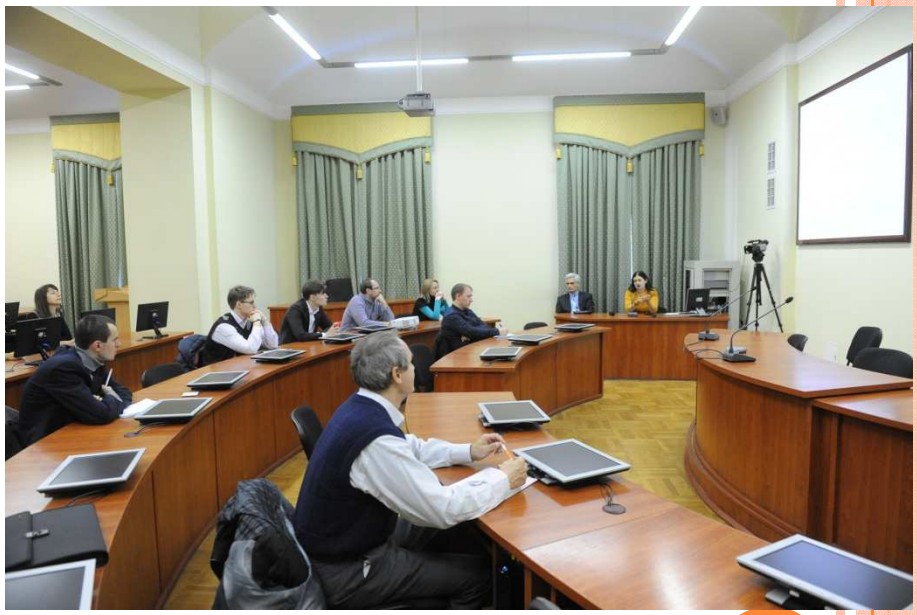
Хто: Працівники Київського міського центру з інвестицій та розвитку (KCCID) та Інститут фізики НАНУ (IOP).

Делегація навчальної поїздки отримала наступну інформацію: як готувати якісні профілі бізнесу, технології та розробки, обмін досвідом з проведення брокерських зустрічей та з ефективного керування EEN консорціумом (на прикладі консорціуму EEN B2Europe Західна Польща).

Делегація EEN-Україна Консорціуму складалась Др. Олени Фесенко (TT-IOP) та пана Дмитра Борисова (KCCID). Ментор: Агнєшка Туринська, 2013,

Робоча нарада EEN-Ukraine consortium

27 жовтня 2015 року в головному корпусі Київського національного університету імені Тараса Шевченка була проведена робоча нарада з питань співпраці в рамках інструментів Enterprise Europe Network (EEN).



EEN тренінг

27 листопада 2015 року був проведений тренінг по інструментам і можливостям EEN в ТПП України. Тренінг був організований консорціумом EEN-Україна, координується Інститутом фізики Національної академії наук України.

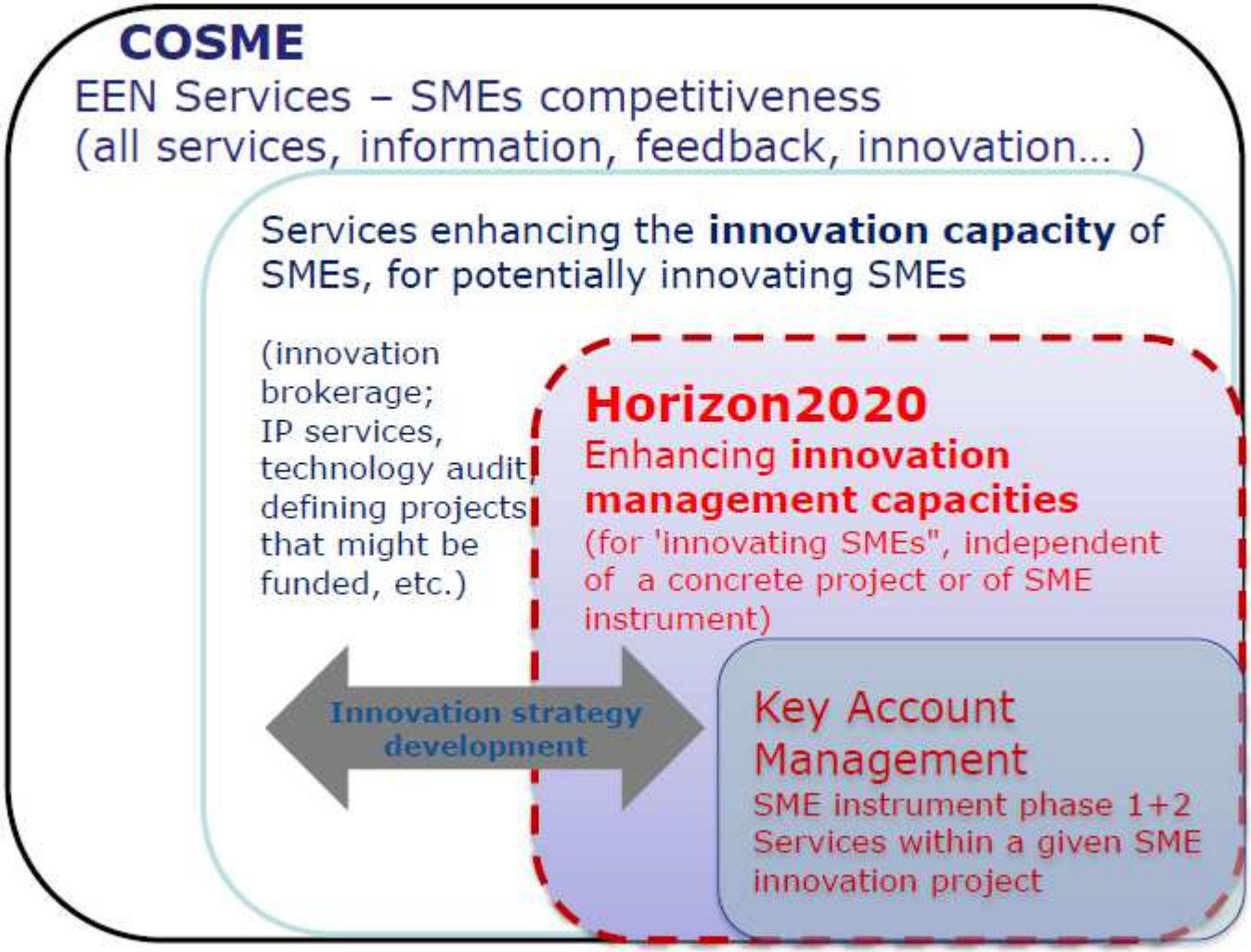
Перший український форум «Інструменти фінансової та технічної підтримки малого та середнього бізнесу»

18 лютого 2016 року в Торгово-Промисловій Палаті України пройшов перший український форум «Інструменти фінансової та технічної підтримки малого та середнього бізнесу». Цільова аудиторія форуму: представники українських та міжнародних малих та середніх підприємств. Консорціум EEN-Україна виступив співорганізатором заходу.

Консорціум EEN-Україна

Презентація консорціуму та європейської мережі підприємства EEN

EEN service cascade 2015-21



МСП інструмент - це фінансування і підтримка, джерело інноваційних проектів для МСП

Підхід: структурний, в 3 етапи, з метою перетворення перспективних ідей в конкретні інноваційні технології

Мета: інвестувати та підтримувати потенційно перспективні МСП, які розробляють інноваційні продукти і рішення.

Кандидати: комерційні МСП з високим потенціалом зростання, з країн ЄС та асоційованих країн ЄС, що мають європейський напрямок та прагнення розвиватися, рости, інтернаціоналізуватися.

Партнери: поодинокі компанії можуть отримати підтримку, але проекти мають мати більше одного партнера.

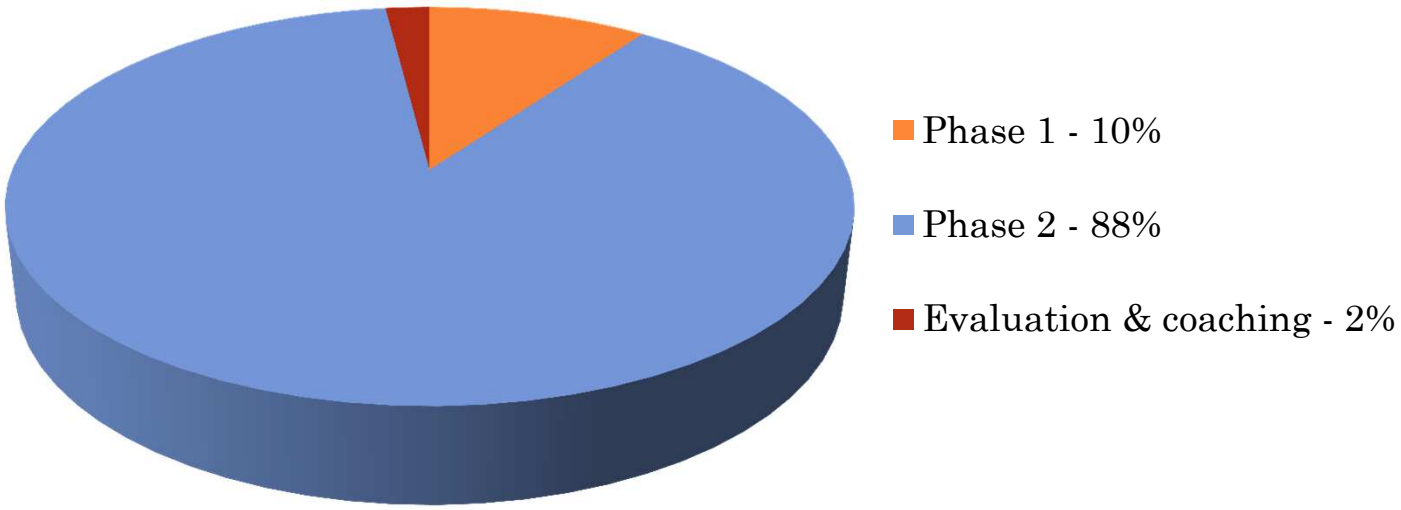
Дати відкриття та закриття конкурсів: 4 рази в рік, в період з 2014 по 2020 (приблизно кожні три місяці).

Чи є Ви представником МСП ?

- **Менше, ніж 250 співробітників?**
- **Менше 50 млн євро обороту?**
- **Менше, ніж 43 млн євро в активах?**

Бюджет МСП інструменту

2014-2020: 3 млн євро (4% від загального фінансування Horizon 2020)



МСП З НОВАТОРСЬКИМИ ІДЕЯМИ І ВИСОКИМ ПОТЕНЦІАЛОМ ЗРОСТАННЯ МОЖЕ ПРИЙМАТИ УЧАСТЬ

Якщо ви підпадаєте під ці пункти, Ви готові приймати участь:

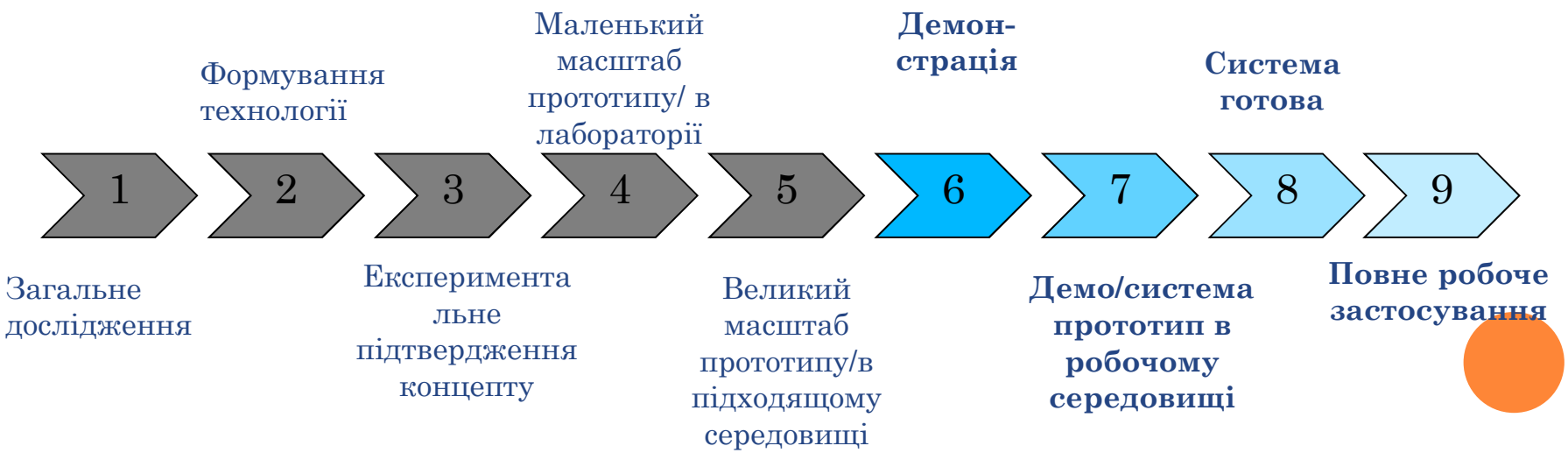
✓Ваше МСП має інноваційний, новаторський продукт або ідею з високим потенціалом і амбіціями для того щоб запустити продукт/ідею в інших європейських країнах.

✓Ваша інноваційна ідея є відкритою привабливою і задовольняє **критерій «інноваційної ідеї».**

✓Ваш продукт або ідея на **технологічному рівні готовності** 6 або вище.

Критерій інноваційної ідеї

Технологічний рівень готовності



МСП інструмент, фінансова реалізація і виконання

Фази МСП інструменту	*Фаза 1*	*Фаза 2*	*Фаза 3*
	Оцінка здійсненності	**Інноваційний проект**	**Комерціалізація**
Мета	Оцінка технічної здійсненості і ринковий потенціал нових ідей	Розробка, тестування, прототип, інноваційні процеси, продукція і послуги	Участь у заходах по підтримці комерціалізації інноваційних продуктів МСП
Фінансування ЄС	50,000 Євро (70% цілого проекту)	0,5 - 2,5 мільйони Євро (70% цілого проекту)	-
Тривалість	6 місяців	1-2 роки	МСП можуть починати отримувати допомогу вже впродовж 2-ї фази
Результат	Оцінка здійсненності і бізнес-план	Технологія або продукт, що готовий для комерціалізації	Підтримка та отриманий коучинг, доступ до фінансування, та можливості мережі (EEN)
Тренінг	3 дні	12 днів	-
Виконання	8.3%	8.2%	-

enterprise europe network

Business Support on Your Doorstep

Дякую за увагу!
Контактна інформація:
Координатор Консорціуму EEN-Україна

Др. Олена Фесенко,

Керівник відділу міжнародної інноваційної діяльності, трансферу технологій та захисту інтелектуальної власності

Інститут фізики
Національної академії наук України

fesenko@iop.kiev.ua