

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.: 8955

Bundel : 27/2010

A.R.2856/2008 **BESCHIKKING ZOALS IN KORT GEDING**

BVBA DD BIKES, (ondernemingsnummer 0447.951.245) met vennootschapszetel te 9200 Dendermonde, Vlassenhout 19;- Eiseres, verschijnende door Mters.O. Van Fraeyenhoven, advocaat te 2600 Berchem, Roderveldlaan,3 en loco Mter. E. Daneels, advocaat te 9040 Sint-Amandsberg, Maalderijstraat, 4;-

T E G E N :

BV DUCATI NORTH EUROPE, vennootschap naar Nederlands recht met vennootschapszetel te Nederland, 2491 CV Den Haag, Moezel 9-11;- Verweerster, verschijnende door Mter. E. Vanden Heuvel, advocaat te 1180 Brussel1, Winston Churchill laan, 51.

Verleent de Voorzitter der Rechtbank zetelende zoals in kortgeding, na beraad, volgende beschikking:

Gehoord partijen in hun middelen en besluiten;
Gezien de stukken;

A. VOORWERP VAN DE VORDERING.

1° De eis ingeleid bij exploit dd.22.10.2008 zoals gewijzigd in de laatste conclusie dd. 30 juli 2010 strekt ertoe verweerster te horen veroordelen tot staking van de weigering tot erkenning van eiseres als erkende Ducati Werkplaats.

Verweerster te horen bevelen om eiseres op te nemen als erkende Ducati Werkplaats zonder enige vorm van discriminatie t.a.v. andere werkplaatsen (los van het feit of zij tevens concessiehouder zijn).

Verweerster te horen bevelen om eiseres te vermelden als erkende Ducati Werkplaats op diens officiële website, newsletter en eender welke andere vorm van communicatie aan de klant, zoals de andere erkende Ducati Werkplaatsen.

Verweerster te horen bevelen om eiseres onderdelen te leveren aan identieke voorwaarden als de andere erkende Ducati Werkplaatsen.

Verweerster te horen bevelen om eiseres toe te laten herstellingen onder garantie te laten verrichten aan identieke terugbetalingsvoorwaarden als de andere erkende Ducati werkplaatsen.

ZITTING VAN :

Tabel nr.:

Verweerster te horen bevelen om eiseres opnieuw toegang te verlenen tot het software programma "Soft Way" aan identieke voorwaarden als de andere erkende Ducati werkplaatsen.

Bundel :

Verweerster te horen bevelen om eiseres toegang te verlenen tot de dealersite Ducati North Europe of tot alle huidige en toekomstige technische informatie noodzakelijk voor het onderhoud en de reparatie van alle Ducati motorfietsen op dezelfde wijze als deze waarop de erkende Ducati herstellende toegang hebben of kunnen krijgen en zulks tegen een redelijke vergoeding van de kosten, in het bijzonder toegang verlenen tot het "Dealer Communication System » .

Verweerster te horen bevelen om eiseres uit te nodigen voor technische bijscholingen en informatiesessies op dezelfde wijze als andere erkende Ducati herstellende.

Dit alles op straffe van een dwangsom van 2.500,00 Euro per dag en per inbreuk vanaf 48 uur na de betekening van deze beschikking.

Verweerster te horen veroordelen tot de kosten van het geding, inclusief de rechtplegingsvergoeding begroot op 1.200,00 Euro.

Het vonnis uitvoerbaar bij voorraad te verklaren, niettegenstaande elk verhaal en zonder kantonnement.

B. FEITEN – VOORWERP VAN DE BETWISTING.

2° Eiseres was van 1986 tot 31.12.2008 een erkende dealer en hersteller van Ducati Motorbikes in de regio van Dendermonde. Zij verkocht moto's, onderdelen en accessoires van het merk "Ducati" en bood bovendien onderhouds- en herstellingswerkzaamheden voor Ducati-moto's aan.

3° Verweerster is de verantwoordelijke voor Noord-Europa voor de productie en de verkoop van moto's van het merk Ducati en alle aanhorigheden.

4° Op 26 oktober 2007 maakte verweerster een einde aan de "samenwerking" met eiseres met toekenning van een opzegtermijn van 6 maanden, die een einde zou nemen op 26 april 2008.

5° Op 30/10/2007 en 26/03/2008 betwistte eiseres deze beëindiging en maakte zij een uitdrukkelijk voorbehoud.

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

6° Uiteindelijk liet verweerster op 9 april 2008 weten dat zij bereid was om de opzegtermijn te verlengen tot 31 december 2008, zodat eiseres in totaal een opzegtermijn van 14 maanden zou genieten.

7° In een schrijven dd. 29 mei 2008 bevestigde eiseres haar wens om ook na 31 december 2008 erkende hersteller te blijven van Ducati.

Eiseres verduidelijkt in dit schrijven dat dit impliceert dat zij het officiële logo moet kunnen gebruiken, op de lijst moet staan tussen de andere officiële herstellende, garantie-herstellingen moet kunnen uitvoeren, onderdelen moet kunnen bestellen aan dezelfde voorwaarden als de rest van het officiële Ducati netwerk, zonder enige vorm van discriminatie.

BVBA DD Bikes gaat ervan uit dat zij voldoet aan alle relevante kwalitatieve criteria om als erkend hersteller te worden beschouwd en dat zij opgenomen dient te worden in het netwerk van erkende Ducati-herstellende in België

In datzelfde schrijven van 29 mei 2008 vroeg eiseres dan ook, dat mocht verweerster van oordeel zijn dat zij niet zou voldoen aan de kwalitatieve criteria, verweerster dit per kerende zou willen bevestigen op gemotiveerde wijze en om aan eiseres een lijst van de kwalitatieve criteria over te maken.

8° Eiseres zond een herinnering per brief op 3 juli 2008, 5 augustus 2008 en 13 augustus 2008.

9° Op 12 september 2008 stelde de raadsman van verweerster:

“Het verzoek van uw cliënte om deel uit te maken van het naverkoopsnetwerk van mijn cliënte is niet geheel duidelijk. Jammer genoeg bestaat het statuut van louter Ducati-hersteller niet bij mijn cliënte.”

10° Eiseres stelde dat deze argumentatie niet correct is.

Zij wees erop dat verweerster in verschillende andere Europese landen wél een systeem van Ducati-herstellende, die geen Ducati-dealer zijn, kent namelijk in: Italië, Oostenrijk, Republiek Tsjechië, Finland, Griekenland, Hongarije, Portugal, Roemenië, Spanje, Zweden en Verenigd Koninkrijk.

11° Op 14 oktober 2008 liet verweerster uiteindelijk weten dat zij niet op het verzoek van eiseres zou ingaan omdat zij enkel wenste te werken met Ducati-herstellende die ook Ducati-dealer zijn.

12° Bij beschikking van 28 januari 2009 hebben wij een aantal vragen gesteld aan de Europese Commissie.

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

13° De Europese Commissie heeft geantwoord bij brief van 17 november 2009.

C. BEOORDELING.

14° Het Ducati-netwerk bestaat uit "DUCATI STORES" die exclusief het merk Ducati verdelen en "DUCATI DEALERS" die zich niet exclusief bezighouden met het merk Ducati.

Er bestaan volgens eiseres ook "DUCATI SERVICE POINTS" die enkel onderdelen rechtstreeks afnemen bij verweerster aan de geldende dealer korting terwijl verweerster stelt dat in België nooit een apart netwerk van erkende herstellere van het merk Ducati bestaan heeft die niet tegelijk een officiële dealer (verkoper) van het merk is.

In verschillende landen van Europa bestaat wel een systeem van DUCATI herstellere die geen DUCATI dealer zijn namelijk in G.H.Luxemburg, Italië, Oostenrijk, Republiek Tsjechië, Finland, Griekenland, Hongarije, Portugal, Roemenië, Spanje, Zweden en Verenigd Koninkrijk. (stuk 18 bundel eiseres)

15° We willen opmerken dat verweerster ten onrechte stelt dat er geen netwerk bestaat van erkende DUCATI herstellere in België. Het is juistere te zeggen dat er geen afzonderlijk netwerk bestaat van DUCATI herstellere, dit wil zeggen alleen DUCATI'S herstellen zonder deze te verkopen. Er is een netwerk van erkende DUCATI herstellere in België, de voorwaarde om er deel van uit te maken is dat men ook DUCATI verkoper is.

16° Centraal staat de vraag of distributieovereenkomsten gesloten tussen DUCATI en haar distributeurs in overeenstemming zijn met artikel 101/102 EEG Verdrag en/of in overeenstemming met artikel 2 /3 Belgische Mededingingswet nu deze overeenkomsten inhouden of feitelijk zodanig worden toegepast dat om een erkende hersteller van DUCATI-moto's te worden men ook dealer moet zijn van deze moto's.

Conform artikel 101 lid 1 van het EEG Verdrag zijn alle overeenkomsten tussen ondernemingen, die de handel tussen de lidstaten ongunstig beïnvloeden en ertoe strekken of tot gevolg kunnen hebben dat de mededinging binnen de gemeenschappelijke markt wordt verhinderd, beperkt of vervalst, verboden

Dergelijk verbod op restrictieve mededingingspraktijken blijkt ook uit artikel 2 van de Belgische Wet tot bescherming van de economische mededinging.

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

17° Voor distributieovereenkomsten van motorfietsen is verordening 330/2010 van de Commissie van 20 april 2010 betreffende de toepassing van artikel 101, lid 3, van het Verdrag betreffende de werking van de Europese Unie op groepen verticale overeenkomsten en onderling afgestemde feitelijke gedragingen van kracht (deze vervangt sedert 1 mei 2010 de algemene groepsvrijstelling 2790/1999).

Er is geen bijzondere groepsvrijstelling voor motorfietsen, zoals dit wel het geval is voor moto's (Bijzondere groepsvrijstelling 1400/2002 van 31 juli 2002 m.b.t. de verkoop van nieuwe motorvoertuigensector en bijzondere groepsvrijstelling 461/2010 m.b.t. de naverkoop van motorvoertuigen).

18° Artikel 3 van Verordening 330/2010 voorziet in een vrijstelling voor verticale overeenkomsten op voorwaarde dat het marktaandeel van de leverancier niet meer bedraagt dan 30 % van de relevante markt waarop hij de contractgoederen of -diensten verkoopt en het marktaandeel van de afnemer niet meer bedraagt dan 30 % van de relevante markt waarop hij de contractgoederen of -diensten koopt

19° Voor de afbakening van de relevante markt inzake wordt als geografisch criterium België genomen.

Wat betreft de verkoopsactiviteiten voor motorvoertuigen en moto's, zijn de producten van verschillende merken tot op zeker hoogte "substitueerbaar".

Er is voor de consument een keuze tussen verschillende merken mogelijk (Ducati, Honda, Yamaha, BMW...).

De "relevante markt" voor de verkoop is de markt van alle merken samen.

Voor de herstellwerkzaamheden is de situatie anders.

De eigenaar van een motorvoertuig of moto van een bepaald merk zoals DUCATI, heeft op vlak van na-verkoopswerkzaamheden slechts de keuze tussen een officiële Ducati-hersteller of een onafhankelijke hersteller.

Veelal zal hij zeker, de eerste jaren na de aankoop, zich wenden tot een DUCATI hersteller, vermits hij hier alleen de herstelling onder garantie zal kunnen laten uitvoeren en deze erkende DUCATI werkplaatsen over Ducati onderdelen en tools beschikken.

20° Voor voertuigen heeft de Europese Commissie het merkspecifieke karakter van de naverkoopmarkt op 28 mei 2010 expliciet bevestigd onder n°15 van de Aanvullende richtsnoeren betreffende verticale beperkingen in overeenkomsten voor de verkoop en herstelling van motorvoertuigen en voor de distributie van reserveonderdelen voor motorvoertuigen (2010/C 138/05 - PB C 138/16 28.5.2010).

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

Hier wordt ondermeer gesteld *“Gezien het doorgaans **merkspecifieke karakter** van de markten voor herstellings- en onderhoudsdiensten en voor de distributie van reserveonderdelen, is de concurrentie op deze markten inherent minder scherp dan op de markt voor de verkoop van nieuwe motorvoertuigen. “*

21° De Ducati-eigenaar heeft dus louter de keuze om zich te wenden ofwel tot een officiële Ducati-hersteller, ofwel tot een onafhankelijke Ducati-hersteller.

De relevante markt beperkt zich dus tot deze 2 types van herstellere. De naverkoopsactiviteiten m.b.t. een bepaald merk, zoals “Ducati”, dienen als een op zichzelf staande “markt” bekeken te worden.

Het komt ons voor dat in tegenstelling tot bij auto’s, er voor DUCATI moto’s weinig onafhankelijke herstellere bestaan. De meeste herstellere zijn leden van het officiële netwerk van het merk.

Eiseres wijt dit aan het feit dat onafhankelijke herstellere zeer moeilijk aan Ducati-onderdelen geraken op de vrije markt.

MOTOR PARTS, leverancier van elektronische componenten voor Ducati-moto’s bevestigt aan DD bikes op 26 juli 2010 : *“Onderdelen voor motorfietsen behoren niet tot het automotive aftermarket gamma en zijn in principe alleen verkrijgbaar via de fabrikant van motorfietsen of zijn vertegenwoordiger in België.”* (stuk 66 bundel eiseres)

Verweerster stelt dat opzoekingen op internet het bestaan van een groot aantal onafhankelijke herstellere bewijzen .

Op de website van de gouden gids zouden 1246 handelaars vermeld zijn in de rubriek “motors” en zoeking via google zou zeer veel resultaten geven.

De zoektermen “ moto herstelling alle merken” geeft inderdaad veel resultaten maar deze gaan over de herstelling van alle motoren (ook tuinmachines).

Verweerster had bijvoorbeeld wel een lijst van onafhankelijke hersteller motorbikes kunnen overleggen met vestiging in België waar men effectief zijn DUCATI Motorfiets kon laten herstellen.

Er kon dan een test worden gedaan of deze herstellere effectief Ducati’s konden herstellen.

Wat niet bestaat kan niet bewezen worden, wat wellicht de reden is waarom verweerster geen omstandige lijst overmaakt van onafhankelijke herstellere waar men zijn motorfiets DUCATI kan laten herstellen.

We zijn bovendien van oordeel dat de markt van motorfietsen nog meer merk specifiek is dan deze van auto’s. Een auto is een vervoermiddel en voor vele gebruikers telt in de eerste plaats het utilitair karakter. Voor motorfietsen zoals een DUCATI geldt ook uitstraling prestige , klasse net zoals voor bepaalde klasse of prestige automerken. De eigenaar van een

ZITTING VAN :

03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

DUCATI zal wellicht ook vooral de authenticiteit van zijn motorfiets willen bewaren en daarom de voorkeur geven aan originele , gemerkte onderdelen.

Wij zijn van oordeel dat de markt voor herstel van motorfietsen merkspecifiek is net zoals de markt voor herstel van motorvoertuigen merkspecifiek is.

22° Van het totaal aantal herstellingen aan Ducati-moto's, wordt zeker meer dan 30% uitgevoerd bij officiële Ducati-herstellers.

Dit geldt zeker voor de eerste jaren na aankoop, waarbij de moto nog onder garantie valt.

Eiseres toont aan de hand van opzoeken op internet voldoende aan dat het aantal onafhankelijke herstellende zeer gering is . Eiseres brengt slechts 6 verwijzingen naar onafhankelijke herstellende voor moto's voor alle merken (stuk 21 bundel eiseres). Dit aantal moet gesteld worden tegenover het totaal aantal officiële herstellende van alle merken, dat enkele honderden betreft.

Zodoende dient te worden aangenomen dat de markt van naverkoopdiensten voor Ducati-moto's de 30% in ieder geval aanzienlijk overstijgt.

Aangezien het marktaandeel van verweerster ongetwijfeld 30% van de markt van de naverkoopdiensten voor Ducati-moto's overstijgt, is de Verordening nr. 330/2010 niet van toepassing en vallen de verticale overeenkomsten of feitelijke gedragingen m.b.t. deze naverkoopdiensten niet onder de groepsvrijstelling en zijn zij dus principieel verboden.

23° We moeten dus thans nagaan of er een individuele vrijstelling kan toegekend worden m.b.t. de organisatie van het Ducati-naverkoopnetwerk.

Individuele vrijstelling is op grond van artikel 101°3 EG Verdrag alleen mogelijk wanneer de overeenkomst/feitelijke gedraging bijdraagt tot verbetering van de productie of van de verdeling van de producten of tot verbetering van de technische of economische vooruitgang, mits een billijk aandeel in de daaruit voortvloeiende voordelen de gebruikers ten goede komt, en zonder nochtans aan de betrokken ondernemingen:

- a) beperkingen op te leggen welke voor het bereiken van deze doelstellingen niet onmisbaar zijn,
- b) de mogelijkheid te geven, voor een wezenlijk deel van de betrokken producten, de mededinging uit te schakelen.

24° Beperkingen voor het bereiken van de doelstellingen mogen niet onmisbaar zijn.

Het instellen van een selectief distributienetwerk op basis van objectieve kwalitatieve criteria voor naverkoopdiensten voor moto's is economisch verantwoord door de aard van het produkt of de dienst.

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

25° De Europese Commissie heeft met betrekking tot de verplichting erkend dealer te zijn om erkend hersteller te kunnen zijn, standpunt ingenomen inzake herstelling motorvoertuigen welke naar ons oordeel ook relevant is voor motorfietsen.

In haar aanvullende richtsnoeren betreffende de verticale beperkingen in overeenkomsten voor de verkoop en herstelling van motorvoertuigen en voor de distributie van reserveonderdelen voor motorvoertuigen stelt de Commissie (2010/C 138/05 - PB C 138/16 28.5.2010).

“ (70) Concurrentie tussen erkende en onafhankelijke herstellende is niet de enige vorm van concurrentie waarmee rekening moet worden gehouden wanneer overeenkomsten betreffende erkende herstelling op hun verenigbaarheid met artikel 101 van het Verdrag worden getoetst. De partijen dienen ook na te gaan in hoeverre erkende herstellende binnen het betrokken netwerk onderling kunnen concurreren. Een van de belangrijkste factoren die deze concurrentie stimuleren, betreft de voorwaarden voor toegang tot het netwerk dat op grond van de standaardovereenkomsten voor erkende herstellende is opgezet. Gezien de doorgaans sterke marktpositie van netwerken van erkende herstellende, het bijzondere belang ervan voor eigenaren van nieuwe motorvoertuigen en het feit dat consumenten niet bereid zijn lange afstanden af te leggen om hun auto's te laten repareren, vindt de Commissie het ook belangrijk dat de toegang tot de erkende herstellingsnetwerken over het algemeen blijft openstaan voor alle ondernemingen die aan vastgestelde kwaliteitscriteria voldoen. Kandidaat-leden aan kwantitatieve selectie onderwerpen, zal er waarschijnlijk toe leiden dat de overeenkomst onder artikel 101, lid 1, van het Verdrag valt.

(71) Een bijzonder geval doet zich voor wanneer overeenkomsten erkende herstellende verplichten ook nieuwe motorvoertuigen te verkopen. Dergelijke overeenkomsten zouden waarschijnlijk onder artikel 101, lid 1, van het Verdrag vallen, omdat de betrokken verplichting niet vereist is door de aard van de contractdiensten. Bovendien zouden bij een gevestigd merk overeenkomsten die een dergelijke verplichting bevatten, in de regel geen aanspraak kunnen maken op de uitzondering van artikel 101, lid 3, van het Verdrag omdat het gevolg daarvan zou zijn dat de toegang tot het erkende herstellingsnetwerk ernstig wordt beperkt, en aldus de mededinging wordt beperkt zonder dat zulks overeenkomstige voordelen aan de consumenten oplevert. ”

Ons inziens geldt een gelijkaardige redenering voor de motorfietsen.

26° Het naverkoopsnetwerk voor Ducati-moto's kan dus enkel een puur kwalitatief netwerk zijn.

De Europese Commissie definieert in artikel 1 van Verordening 1400/2002 een “kwalitatief selectief distributiestelsel” als zijnde een

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

selectief distributiestelsel waarbij de leveranciers voor de selectie van de distributeurs of herstellers criteria gebruikt die uitsluitend van kwalitatieve aard zijn, noodzakelijk wegens de aard van het contractgoed of de contractdienst, eenvormig zijn neergelegd voor alle distributeurs of herstellers die lid van het distributiestelsel willen worden, niet discriminerend worden toegepast en het aantal distributeurs of herstellers niet rechtstreeks beperken.

Iedere kandidaat die voldoet aan de kwalitatieve criteria, moet worden opgenomen in het netwerk.

27° De voorwaarde het statuut te hebben van erkende dealer, om als erkende hersteller te worden beschouwd, is op zich een kwalitatieve voorwaarde, tenzij de erkende dealers kwantitatief worden geselecteerd.

In casu worden de Ducati-concessiehouders op kwantitatieve wijze geselecteerd, zodat de voorwaarde dus automatisch een kwantitatieve voorwaarde is.

28° Bovendien zijn we van oordeel dat het niet noodzakelijk is dealer te zijn om hersteller te zijn, verkopen en herstellen hebben elk hun eigenheid en specifieke kennisvereiste.

De voorwaarde van het statuut van erkende Ducati concessiehouder (om aangesteld te kunnen worden als erkende Ducati hersteller) is "niet onmisbaar is voor het bereiken van het doel".

Zodoende kan geen individuele vrijstelling worden toegekend en maakt verweerder dus een inbreuk op het algemeen verbod tot beperking van de mededinging (artikel 101 lid 1 van het EG Verdrag) en artikel 2 van de Belgische Wet tot bescherming van de economische mededinging.

29° Bovendien wordt voor een wezenlijk deel van de betrokken producten en diensten de mededinging uitgeschakeld.

In haar advies stelde de Europese Commissie dd. 17 november 2009 het volgende:

"... zal dit risico van negatieve effecten naar verwachting lager zijn indien de onafhankelijke herstellere concurrentiedruk op de markt uitoefenen of dit kunnen doen. Of de onafhankelijke herstellere dergelijk tegengewicht kunnen bieden voor een verminderde concurrentie binnen het erkende netwerk zal afhangen van de daadwerkelijke mogelijkheden om als onafhankelijke hersteller te werken. De Commissie beschikt niet over de feiten om dit te kunnen beoordelen. De beide opties [onafhankelijke of officiële hersteller] bestrijken evenwel niet exact dezelfde mogelijkheden. Een onafhankelijke hersteller mag bijvoorbeeld geen garantiewerkzaamheden uitvoeren."

ZITTING VAN :

Tabel nr.:

Bundel :

30° Wij zijn van oordeel dat inderdaad, zoals eiseres uitvoerig betoogt, de toegang tot het officiële naverkoopsnetwerk ernstig wordt beperkt, terwijl de onafhankelijke herstellere weinig of geen concurrentiedruk op de markt kunnen uitoefenen:

Op diverse vlakken staan de onafhankelijke herstellere in een positie welke geen normale concurrentie met de erkende herstellere toelaat. We overlopen in dit opzicht de diverse aangehaalde elementen door eiseres, welke ons inziens pertinent aantonen dat er nauwelijks een concurrentie van onafhankelijke herstellere uitgaat.

31° Wat de garantie betreft :

Op de website van DUCATI Benelux is te lezen dat de garantie geldt voor 24 maanden maar dan wel op voorwaarde dat men 3 onderhoudsbeurten laat doen na een aantal kilometers of een aantal maanden , maar wel bij een officiële DUCATI dealer.

Bovendien vervalt de garantie wanneer de motor gerepareerd of gereviseerd is door anderen en ook indien er niet originele reserveonderdelen gemonteerd zijn.

Gedurende de eerste jaren na aankoop, zullen Ducati-eigenaars zich dus voornamelijk richten tot erkende herstellere.

Motorbikes eigenaars zullen dus zeker in de periode van garantie een onderscheid maken tussen merkspecifieke reparatiediensten en niet-merkspecifieke reparatiediensten en in hun eigen belang geen beroep doen op onafhankelijke herstellere. Zij zullen om dezelfde redenen ook originele reserveonderdelen verkiezen.

32° Wat de onderdelen betreft :

Verweerster stelt wel dat reserveonderdelen van motoren (en dus ook van Ducati-motoren) kunnen vervangen worden door reserveonderdelen van andere merken maar gaat niet in detail in op de gedetailleerde en door stukken gestaafde uiteenzetting van eiseres over de beschikbaarheid van de onderdelen en de voorwaarden waaronder deze kunnen worden verkregen.

Eiseres stelt en toont voldoende aan dat onafhankelijke herstellere moeilijk aan onderdelen kunnen geraken om Ducati-herstellingen uit te voeren

Eiseres stelt dat enkel 20% vrij te verkrijgen is en 80% is enkel bij verweerster te verkrijgen, gezien de specificiteit ervan.

Eiseres toont voldoende aan dat verweerster de onderdelen in categorieën indeelt en aan haar dealers een grotere korting toekent, naargelang de concurrentie toeneemt.

Zo wordt op "C -onderdelen" (waar er concurrentie is van andere merken) een korting van 45% geboden, terwijl op A-onderdelen (waar geen concurrentie is) slechts 20% korting wordt geboden (stuk 49 bundel eiseres).

Eiseres toont op overtuigende wijze aan dat verweerster met betrekking tot verschillende categorieën van onderdelen in staat is de mededinging merkbaar te beïnvloeden.

We resumeren de stelling van eiseres die nauwelijks wordt weerlegd door verweerster en door ons ook op basis van de stukken als juist wordt

ZITTING VAN :

03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

bevonden.

We gaan uitvoerig in op deze problematiek precies omdat hier de kern van gans de zaak ligt, de voor onafhankelijke herstellere quasi onmogelijkheid een normale concurrentie aan te gaan met de herstellere van het officiële Ducati Dealersnet.

De "A-onderdelen" (vb. motorblok) zijn niet verkrijgbaar op de vrije markt en kunnen enkel bij verweerster worden besteld die de prijs ervan controleert ondermeer door een kortingsysteem aan erkende dealers.

De "B-onderdelen" zijn originele onderdelen ontwikkeld door verweerster, maar uitbesteed aan onderdelenfabrikanten om voor haar te produceren.

De fabrikant maakt het onderdeel met logo van Ducati erin en stuurt het terug naar verweerster voor de assemblage op de moto (vb. vering, uitlaatsystemen, wielen, ...).

Met deze fabrikanten heeft verweerster blijkbaar exclusiviteitscontracten gesloten, zodat deze niet verkrijgbaar zijn op de vrije markt en enkel bij verweerster kunnen worden besteld (vb. uitlaatsystemen).

Eiseres stuurde diverse verzoeken aan toeleveranciers om originele Ducati-onderdelen te bekomen. **(stuk 65 bundel eiseres)**.

Een deel van deze verzoeken bleef onbeantwoord. Voor een ander deel bevestigden de toeleveranciers expliciet dat zij niet konden leveren aan eiseres.

33° Verweerster laat de uitlaten voor Ducati-motoren exclusief maken door de firma "Termignoni".

Wat dit betreft, dient erop gewezen te worden dat de specifieke Ducati-uitlaten exclusief door Termignoni geproduceerd worden in "KIT-vorm" (samen met een luchtfilter en "ECU") waarbij deze slechts kunnen geactiveerd worden door gebruik te maken van het Ducati-diagnosesysteem, hetgeen enkel bij verweerster kan worden bekomen. Eiseres kan geen Ducati uitlaat-systeem bestellen bij TERMIGNONI. Termignoni stelt trouwens op haar website: (stuk 44 bundel eiseres) "Alle Ducati producten kunnen enkel van een DUCATIR STORE worden afgenomen".

Dit alles wordt ook bevestigd door MOTANA, zijnde de Belgische invoerder voor Termignoni, in haar e-mail dd. 11 juni 2010 aan eiseres (stuk 45 bundel eiseres).

Eiseres staft dat zij verschillende onderdelen trachtte te bestellen bij de fabrikant van de onderdelen maar telkens stuitte op de weigering te leveren en aan eiseres duidelijk werd gemaakt dat zij zich diende te wenden tot DUCATI of een officiële Ducati dealer.

Dit was het geval voor :

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

- sturen, aluminium onderdelen en frames voor Ducati-moto's die exclusief gemaakt worden door de firma VERLICCHI (stuk 69 bundel eiseres) . Verlicchi schreef "Gelieve te noteren dat wij originele uitrustingsonderdelen aan Ducati Motor leveren op een exclusieve basis. Daarom nodigen wij u uit om uw verzoeken aan Ducati of een officiële Ducati dealer te richten."
- koffers en bagageonderdelen voor Ducati-motoren die exclusief gemaakt worden door GIVI (stuk 67 bundel eiseres) GVI schreef "Hierbij melden wij u dat dit een toegewezen productie is en dat wij niet kunnen leveren aan derden."
- elektronische componenten, sleutels, tankdoppen en lichtschakelaars voor Ducati-moto's die exclusief gemaakt worden door bepaalde fabrikanten. MOTOR PARTS SA, die deze producten in België invoert, antwoordde aan eiseres: "Onderdelen voor motorfietsen behoren niet tot het automotive aftermarket gamma en zijn in principe alleen verkrijgbaar via de fabrikant van motorfietsen of zijn vertegenwoordiger in België." (stuk 66 bundel eiseres).
- carrosserie-onderdelen, kaders, swingarm en spuitwerk van onderdelen voor Ducati-moto's die exclusief gemaakt worden door DALIO. (stuk 70 bundel eiseres) DALIO schreef "Wij moeten u spijtig genoeg meedelen dat u geen Ducati producten rechtstreeks bij ons bedrijf kan bestellen."
- voorvorken, schokdempers en stuurdemperen voor Ducati-moto's worden exclusief gemaakt door MARZOCCHI. (stuk 71 bundel eiseres): MARZOCCHI schreef "Indien uw verzoek betrekking heeft op het bestellen van Ducati motor produkten, kan u deze enkel aankopen bij een DUCATI DEALER/STORE."
- remonderdelen, bedieningsonderdelen voor de koppeling en wielen voor Ducati-motoren die exclusief gemaakt worden door BREMBO. Eiseres kon deze onderdelen evenmin bij BREMBO bestellen. (stuk 64 bundel eiseres)

De verschillende weigeringen van deze leveranciers bewijzen voldoende de al dan niet geschreven afspraken tussen DUCATI en deze leveranciers om geen onderdelen te leveren aan onafhankelijke herstellere.

Eiseres toont op overtuigende wijze het bestaan van exclusiviteitscontracten aan van verweerster met fabrikanten, die de producten voor Ducati-moto's exclusief aan verweerster of aan het officiële Ducati-netwerk leveren.

Terecht stelt eiseres dat verweerster controle heeft over de prijs en de levering aan onafhankelijke herstellere, integenstelling tot wat zij in haar conclusie beweert.

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

De “**C-onderdelen**” zijn commerciële onderdelen die in principe wel vrij verkrijgbaar zijn (zoals remblokken, kettingen, rem- en schakelhendels). Deze stukken zijn meestal geproduceerd door andere fabrikanten (dan de fabrikanten waar verweerster mee samenwerkt).

Eiseres stelt “Het grote verschil is dat ze niet gemaakt zijn op basis van de specifieke aanwijzingen van de moto-fabrikant zelf, maar op basis van eigen onderzoek. De pasvorm is daardoor niet altijd goed. De onderdelen zijn niet identiek aan de originele Ducati-onderdelen en zijn vaak moeilijk en omslachtig te monteren. Veelal zijn deze onderdelen overigens gemaakt met kwalitatief mindere componenten.

Bovendien zijn alle originele Ducati C-onderdelen “gelabeld” met het logo van Ducati, integenstelling tot niet-originele C-onderdelen die vrij verkrijgbaar zijn op de markt. Wanneer men een nieuwe Ducati koopt, staat bijvoorbeeld op de remhendel het logo van Ducati. De consument wenst bij herstelling een identiek stuk als het origineel (vertrouwen van de consument). Mogelijks kan bij een herstelling slechts 1 kant van de motorfiets moeten worden hersteld. De consument verwacht dan dat de onderdelen aan de beide kanten van zijn moto identiek zijn, zodat de herstelling nadien niet zichtbaar is.

Bij een herstelling vraagt de consument een zelfde kwaliteit en een identiek onderdeel, hetgeen bij de vrij verkrijgbare C-onderdelen niet het geval is.

Bovendien heeft eiseres vastgesteld dat de C-onderdelen voor Ducati-moto's nauwelijks verkrijgbaar zijn”

Een en ander is technisch en niet direct door ons te verifiëren.

Wel staat vast dat in de garantieperiode herstelling met originele onderdelen wordt gevraagd dus ook voor C onderdelen.

Bovendien toont eiseres toch aan dat ook deze onderdelen niet zo gemakkelijk te verkrijgen zijn. Zie haar opzoekingen bij MOTANA (stuk 46 bundel eiseres en 47 bundel eiseres), HOCOPARTS (stuk 48 bundel eiseres) MAGURA (stuk 68 bundel eiseres).

Eiseres verklaart dit door het feit dat de Ducati-dealers die hun C-onderdelen bij verweerster bestellen, een grote korting (45%) krijgen en een bonus wanneer minstens 26% uit C-onderdelen bestaat (stuk 49 bundel eiseres).

De bewering van verweerster dat onderdelen uitwisselbaar zijn tussen verschillende merken is ook niet bewezen.

34° Ten aanzien van de zeer gedetailleerde en onderbouwde stellingen van eiseres met stukken blijft verweerster op de vlakte, het had volstaan precies aan te tonen bij welke leveranciers en aan welke voorwaarden al de hierboven opgesomde onderdelen dan wel konden bekomen worden.

ZITTING VAN :

03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

Eiseres stelt dat Ducati het enige merk is dat gebruik maakt van het "desmodromisch" systeem, hetgeen zeer specifiek is en dus onmogelijk "uitwisselbaar" met andere merken (stuk 63 bundel eiseres).

Tenslotte merkt eiseres op dat accessoires en kledij ook enkel bij verweerster zelf kunnen besteld worden. (stuk 47 bundel eiseres).

Deze zijn evenmin verkrijgbaar op de vrije markt. Zodoende kan verweerster ook hier controle op voeren.

De stelling van eiseres dat verweerster zo'n 80% van de Ducati-onderdelen controleert alsook de Ducati-accessoires en kledij, komt ons bewezen voor.

35° De onafhankelijke herstellere zijn dus verplicht om 80% van de Ducati-onderdelen, alsook de Ducati-accessoires en kledij te bestellen bij erkende Ducati dealers, die dus hun directe concurrenten zijn.

Het is logisch dat de erkende Ducati-dealers hogere prijzen aanrekenen, aan de onafhankelijke herstellere waardoor deze laatste niet meer concurrentieel zijn.

36° Wat de Tools betreft.

Het is niet betwist dat om aan de Ducati-moto's te kunnen werken, men over specifieke sleutels moet beschikken en over een specifieke diagnosecomputer (DDS) met een persoonlijke toegangscode beschikbaar via jaarabonnement bij verweerster.

Verweerster antwoordt hierop dat eiseres, gezien haar verleden deze tools heeft, maar antwoordt niet op de vraag of bijvoorbeeld verweerster bereid is aan vergelijkbare voorwaarden als de erkende dealers op jaarbasis ook aan eiseres toegang te verlenen tot het DDS systeem.

Zonder bovenvermeld DDS-systeem is het niet mogelijk om een goede service aan een Ducati-klant te verlenen

37° Technische informatie:

Eiseres stelt dat verweerster technische informatie vrijgeeft m.b.t. de Ducati-produkten door een software-systeem ("Softway"), waar enkel de leden van haar officiële netwerk toegang toe krijgen (stuk 52, 55 bundel eiseres) en dat de onafhankelijke herstellere hier geen toegang toe hebben hetgeen een invloed heeft op de kwaliteit van hun dienstverlening.

38° Ook jaarlijkse acties van kortingen en evenementen versterken, volgens eiseres, nog de positie van de erkende dealer en de onmogelijkheid voor de onafhankelijk hersteller normaal te concurreren met het dealersnetwerk, wat de herstellingen betreft.

39° In andere landen bestaat wel een afzonderlijk netwerk van erkende DUCATI herstellere.

In haar advies dd. 17 november 2009 stelde de Europese Commissie dat het aantal jaarlijks verkochte Ducati's mogelijkerwijze zeer gering is. Wat

ZITTING VAN :

03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

zou kunnen betekenen dat de winsten behaald met de verkoop van Ducati's alleen niet voldoende zouden zijn voor een potentiële dealer om de noodzakelijke investeringen te willen doen.

Verweerster wijst erop dat in landen zoals Italië, Groot-Brittannië en Oostenrijk de verkoop van moto's veel hoger ligt dan in België, zodat de markt het bestaan van afzonderlijke officiële herstellere noodzaakt en mogelijk maakt.

Ook geografisch zijn deze landen veel groter dan België, wat het bestaan van afzonderlijke herstellere rechtvaardigt (de afstanden tot een hersteller worden zodoende beperkt).

In landen zoals Roemenië, Portugal, Griekenland of Hongarije daarentegen heerst een gebrek aan dealers, zodat het bestaan van het statuut van louter hersteller aldaar moet getolereerd worden en zelfs noodzakelijk is.

Eiseres betoogt en staft door stukken dat :

a) Het aantal Ducati-moto's per inwoner zeer hoog is in België.

Belgie komt op de tweede plaats als men het aantal verkochte ducati's per inwoner rekent.

Deze verkoopcijfers zijn afkomstig van een Ducati Dealermeeting in 2008 en zijn officieel bevestigd door de FEBIAC (stuk 72 bundel eiseres).

Verweerster roept in haar conclusie andere cijfers in (zie stuk 18 verweerster) zonder deze te staven.

b) Het aantal Ducati-moto's per Dealer zeer hoog is in België zowel vtrekkende van de cijfers van eiseres als van verweerster.

c) Het Ducati-marktaandeel hoog is in België.

Het Ducati marktaandeel is in 2008 t.o.v. 2007 in België met 19% gestegen, terwijl de gemiddelde stijging slechts 0,7% betrof.

d) De omzet en winstmarge m.b.t. Ducati-moto's hoog is in België.

Dat de winsten behaald met de verkoop van DUCATI'S alleen niet voldoende zouden zijn voor een potentiële dealer om de noodzakelijke investeringen te doen komt ons niet bewezen voor.

40° Zoals hierboven uiteengezet controleert verweerster 80% van de Ducati-onderdelen, de Ducati-kledij en accessoires, de specifieke sleutels, de diagnosecomputer (DDS), de toegang tot technische informatie, ...

Verweerster kan dus de prijzen controleren, alsook de dienstverlening bemoeilijken, zodat het voor onafhankelijke herstellere onmogelijk is om rendabel te zijn en een goede klantenservice te bieden en om te concurreren met de officiële Ducati herstellere.

41° Aangezien de netwerken van de erkende herstellere moeten geacht worden een marktaandeel van 80 % te hebben op de markt van herstel en onderhoud is de " De minimis bekendmaking" niet relevant. Zoals trouwens ook voor de autovoertuigensector dit het geval is (zie voor de autovoertuigensector Y Van Couter en G. Bogaert De groepsvrijstellingsverordening nr.1400/2002: meer dan een "pit-stop voor

ZITTING VAN :

03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

de automobielsector TBH;2003,463).

42° Het is duidelijk dat DUCATI de handelsstromen van onderdelen voor de DUCATI herstelmarkt binnen de Europese Unie door haar netwerken controleert op een wijze dat de interstaten handel er door beïnvloed wordt. Verticale overeenkomsten en netwerken van vergelijkbare overeenkomsten, die in meerdere lidstaten ten uitvoer worden gelegd, kunnen doorgaans de handel tussen de lidstaten beïnvloeden wanneer zij er de oorzaak van zijn dat de handel op bepaalde wijze wordt gekanaliseerd. Netwerken van selectieve distributieovereenkomsten, zoals deze die zoals in casu in twee of meer lidstaten ten uitvoer worden gelegd, kanaliseren bijvoorbeeld de handel op een bepaalde wijze omdat zij de handel beperken tot leden van het netwerk, en zodoende de handelsstromen beïnvloeden ten opzichte van de situatie zonder de overeenkomst. (Mededeling van de Commissie Richtsnoeren betreffende het begrip " beïnvloeding van de handel" in de artikelen 81 en 82 van het Verdrag - 2004/C 101/07 P.B. 27.04.2004 C 101/81 n° 70).

Het is daarbij niet relevant dat de geografische markt nationaal is (Richtsnoer o.c. n° 22).

Bovendien zijn de netwerken van overeenkomsten in casu van aard de concurrentiestructuur binnen de Gemeenschap aan te tasten in die zin dat onafhankelijke herstellende van DUCATI-motorvoertuigen dreigen uitgeschakeld te worden van de markt (Richtsnoer o.c. n° 20).

Eiseres betoogt terecht dat zij in de geschetste omstandigheden in de onmogelijkheid is om te werken en zij als het ware uit de markt wordt gewerkt.

Door de toegang tot het erkende Ducati-naverkoopsnetwerk te beperken, schakelt verweerster een wezenlijk deel van de mededinging uit, hetgeen de consument uiteraard niet ten goede komt.

De consument dient namelijk hogere prijzen te betalen, heeft minder keuzemogelijkheid en moet langere afstanden afleggen.

Zodoende kan geen individuele vrijstelling worden toegekend en maakt verweerster dus inbreuk op het algemeen verbod tot beperking van de mededinging (artikel 101 lid 1 van het EG Verdrag en artikel 2 van de Belgische Wet tot bescherming van de economische mededinging).

43° Conform artikel 102 van het EG Verdrag is het verboden dat een onderneming "misbruik van machtspositie" maakt, voor zover de handel tussen lidstaten daardoor ongunstig beïnvloed kan worden.

Dergelijk verbod blijkt ook uit artikel 3 van de Belgische Wet tot bescherming van de economische mededinging.

Een machtspositie werd volgens de communautaire jurisprudentie omschreven als een economische machtspositie welke een onderneming in staat stelt om de instandhouding van een daadwerkelijke mededinging in de relevante markt te verhinderen en het haar mogelijk maakt zich,

Tabel nr.:

Bundel :

jegens haar concurrenten, afnemers en uiteindelijk de consumenten in belangrijke mate onafhankelijk te gedragen. (zaak 27/76, United Brands Company en United Brands Continental tegen Commissie, Jurisprudentie, 1978, p 207 overweging 65; zaak 85/76 , Hoffmann-La Roche en Co, tegen Commissie, Jurispr. 1979, p 461 overweging 38).

Artikel 1 (b) van de Belgische Wet tot bescherming van de economische mededinging omschrijft een machtspositie als *“de positie die een onderneming in staat stelt om de instandhouding van een daadwerkelijke mededinging te verhinderen en het haar mogelijk maakt zich, jegens haar concurrenten, afnemers of leveranciers, in belangrijke mate onafhankelijk te gedragen”*.

Bij de beoordeling van de machtspositie wordt het marktaandeel in aanmerking genomen.

Daarnaast worden andere factoren in aanmerking genomen: de positie van concurrenten op de relevante markt, de naambekendheid van de onderneming en de barrière die de toegang tot de markt bemoeilijkt.

De Belgische Wet tot bescherming van de economische mededinging geeft een aantal indicaties van wat als misbruik aan te merken valt en inspireert zich hiervoor rechtstreeks op de opsomming uit artikel 102 EG:

“Dit misbruik kan met name bestaan in:

- a) *het rechtstreeks of zijdelings opleggen van onbillijke aan-of verkoopprijzen of van andere of van andere onbillijke contractuele voorwaarden;*
- b) *het beperken van de productie, de afzet of de technische ontwikkeling ten nadele van de gebruikers;*
- c) *het toepassen ten opzichte van handelspartners van ongelijke voorwaarden bij gelijkwaardige prestaties, hun daarmee nadeel berokkenend bij de mededinging;*
- d) *het feit dat het sluiten van overeenkomsten afhankelijk wordt gesteld van het aanvaarden door de handelspartners van bijkomende prestaties, welke naar hun aard of volgens het handelsgebruik geen verband houden met het onderwerp van deze overeenkomsten.”*

Het bezetten van een dominante positie creëert in hoofde van de onderneming een bijzondere verantwoordelijkheid.

Wat anders “normaal” concurrerend gedrag is, kan in sommige omstandigheden niet door de beugel voor een dominante onderneming.

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

De Europese Commissie, alsook de Belgische rechtspraak, stelt dat er een misbruik van machtspositie is, wanneer er geen objectieve redenen voorhanden zijn, om de verkoop te weigeren.

De "relevante markt" is de Belgische markt m.b.t. de naverkoopswerkzaamheden voor Ducati-moto's.

Binnen die markt beschikt verweerster over een machtspositie.

De minieme aanwezigheid van onafhankelijke herstellere in de naverkoopmarkt van moto's waar het overgrote deel van de herstellere lid is van het officiële netwerk, laat toe te stellen dat het aandeel van verweerster ongetwijfeld meer bedraagt dan 50% van de relevante markt.

Eiseres stelt ook terecht dat de positie van verweerster een machtspositie is.

Als invoerder van de desbetreffende moto's, beschikt zij over zeer uitgebreide technische informatie, een sterke financiële kracht en een grote naambekendheid.

Dit in tegenstelling tot de onafhankelijke herstellere, die alleen staan, die minder middelen ter beschikking hebben, die technische informatie dienen aan te kopen bij de importeur en die niet beschikken over naambekendheid.

44° Eiseres verwijst terecht naar volgende inbreuken .

Verweerster stelt het sluiten van een overeenkomst (naverkoop) afhankelijk van het aanvaarden van bijkomende prestaties (verkoop), welke naar hun aard geen verband houden met het onderwerp van de overeenkomst.

De "verkoop" van moto's heeft immers geen enkel verband met de "naverkoop" m.b.t. moto's zoals eiseres terecht stelt.

Het hebben van een showroom of het verkopen van een bepaald aantal moto's per jaar, is totaal irrelevant m.b.t. de kwaliteit van de naverkoop.

De kwaliteit van de naverkoop hangt af van de technische kennis van het produkt én diens onderdelen.

Die kennis wordt niet opgedaan louter door het verkopen ervan. Bij de verkoop van de moto's wordt immers de nadruk gelegd op bepaalde kenmerken van de moto (vb. model, merk, snelheid, gevoeligheid, gewicht, ...)

Het herstellen van bepaalde defecten vereist een aparte specifieke technische kennis m.b.t. de onderdelen zelf. Dit is een kennis die een verkoper niet noodzakelijk heeft.

Hierboven is uiteengezet dat de onafhankelijke herstellere onvoldoende toegang hebben tot Ducati-onderdelen, de Ducati-kledij en accessoires, de specifieke sleutels, de diagnosecomputer (DDS), technische informatie, ... zodat zij geen enkel tegengewicht kunnen bieden voor erkende Ducati-dealers.

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

45° Het feit dat eiseres motorfietsen van een ander merk verkoopt is geen reden om haar uit te sluiten, dit werd pas naderhand aangevoerd door verweerster. De vage bewering dat de verstandhouding slecht is zonder in te gaan op de oorzaken ervan, is evenmin een reden om verweerster uit te sluiten.

46 ° Verweerster maakt dus misbruik van haar machtspositie (artikel 102 van het EG Verdrag en artikel 3 van de Belgische Wet tot bescherming van de economische mededinging.

47° Schending van artikel 101 en 102 EEG en 2 en 3 Belgische Mededingingswet kan een "oneerlijke marktpraktijk" vormen in de zin van artikel 95 Wet betreffende Marktpraktijken en Consumentenbescherming van 6 april 2010, hetgeen eiseres het recht geeft om een stakingsvordering bij de Voorzitter van de Rechtbank van Koophandel in te stellen, conform artikel 2 van de Wet met betrekking tot de regeling van bepaalde procedures in het kader van de WMC van 6 april 2010. Dezelfde gedragingen van verweerster konden op grond van identieke wetsbepalingen ook aanleiding geven tot een stakingsvordering onder de gelding van de oude wet handelspraktijken.

48° Verweerster maakt een inbreuk op het algemeen mededingingsverbod en maakt misbruik van haar machtspositie door te weigeren om met eiseres te contracteren. Bij misbruik van machtspositie kan eiseres tot contracteren worden verplicht.

Eiseres vordert terecht de staking van de weigering tot toelating tot het officiële Ducati naverkoopsnetwerk, onder verbeurte van een dwangsom van 2.500 EUR/dag.

De stakingsrechter kan niet enkel de staking bevelen van een inbreuk op de eerlijke handelspraktijken, maar ook binnen de grenzen van het gevorderde maatregelen bevelen om de onrechtmatige praktijken daadwerkelijk te staken.

Voor het opstellen van alle akten van rechtspleging werd de Wet van 15 juni 1935 toegepast.

OM DEZE REDENEN, WIJ;

G. De Croock, Voorzitter der Rechtbank van Koophandel te Dendermonde, bijgestaan door Chr. Borms, griffier-Hoofd van dienst, rechtsprekend zoals in kortgeding, uitspraak doende in openbare terechtzitting, rechtdoende op tegenspraak;

ZITTING VAN : 03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Verklaren de vordering ontvankelijk en gegrond zoals hierna.

Bundel :

Stellen vast dat verweerster een inbreuk heeft begaan op artikel 95 wet marktpraktijken door eiseres niet op te nemen als erkend DUCATI hersteller van motorvoertuigen met dezelfde voordelen als de overige erkende DUCATI herstellere werkplaatsen en bevelen er de staking van.

Veroordelen verweerster tot staking van de weigering tot erkenning van eiseres als erkende Ducati Werkplaats.

Veroordelen verweerster om eiseres op te nemen als erkende Ducati Werkplaats zonder enige vorm van discriminatie t.a.v. andere werkplaatsen (los van het feit of zij tevens concessiehouder zijn).

Veroordelen verweerster om eiseres te vermelden als erkende Ducati Werkplaats op diens officiële website, newsletter en eender welke andere vorm van communicatie aan de klant, zoals de andere erkende Ducati Werkplaatsen.

Veroordelen verweerster om eiseres onderdelen te leveren aan identieke voorwaarden als de andere erkende Ducati Werkplaatsen.
Leggen verweerster op om eiseres toe te laten herstellingen onder garantie te laten verrichten aan identieke terugbetalingsvoorwaarden als de andere erkende Ducati werkplaatsen.

Veroordelen verweerster om eiseres opnieuw toegang te verlenen tot het software programma "Soft Way" aan identieke voorwaarden als de andere erkende Ducati werkplaatsen.

Veroordelen verweerster om eiseres toegang te verlenen tot de dealersite Ducati North Europe of tot alle huidige en toekomstige technische informatie noodzakelijk voor het onderhoud en de reparatie van alle Ducati motorfietsen op dezelfde wijze als deze waarop de erkende Ducati herstellere toegang hebben of kunnen krijgen en zulks tegen een redelijke vergoeding van de kosten; in het bijzonder toegang verlenen tot het "Dealer Communication System » .

Veroordelen verweerster om eiseres uit te nodigen voor technische bijscholingen en informatiesessies op dezelfde wijze als andere erkende Ducati herstellere

Dit alles op straffe van een dwangsom van 2.500,00 Euro per dag en per inbreuk vanaf de achtste dag na de betekening van deze beschikking.

Veroordelen verweerster tot de kosten van het geding, aan de zijde van eiseres begroot op 339,40 Euro kosten van dagvaarding en 1.200,00 Euro rechtsplegingsvergoeding.

ZITTING VAN :

03 NOV. 2010

Tabel nr.:

Bundel :

Bevelen kopij van deze beschikking over te maken aan de Minister van Economische Zaken te Brussel

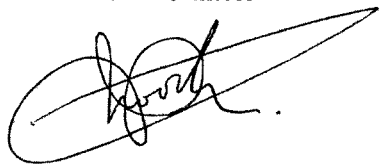
Bevelen de mededeling van deze beschikking aan de Europese Commissie.

Verklaren deze beschikking uitvoerbaar bij voorraad niettegenstaande elk verhaal en zonder kantonement;

Aldus gedaan en uitgesproken te Dendermonde, de 3 NOVEMBER 2010.

De griffier-Hoofd van dienst

De Voorzitter



Chr. Borms

G. De Croock

